

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет имени И. Т. Трубилина»
НО СРО «Национальная ассоциация производителей семян
кукурузы и подсолнечника»



ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ СЕЛЕКЦИИ И СЕМЕНОВОДСТВА

Сборник статей
по материалам II научно-практической конференции
Всероссийского форума по селекции и семеноводству
«Русское поле 2018»

24–25 октября 2018 г.

Краснодар
КубГАУ
2018

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет имени И. Т. Трубилина»
НО СРО «Национальная ассоциация производителей семян
кукурузы и подсолнечника»

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ СЕЛЕКЦИИ И СЕМЕНОВОДСТВА

Сборник статей
по материалам II научно-практической конференции
Всероссийского форума по селекции и семеноводству
«Русское поле 2018»

24–25 октября 2018 г.

Краснодар
КубГАУ
2018

УДК 631.527/.53.01:316.422(063)

ББК 41.3

И66

Редакционная коллегия:

А. И. Трубилин, А. Г. Кощаев, С. А. Тешева, Г. Ф. Петрик,
С. В. Гончаров, А. Х. Шеуджен, Л. В. Цаценко,
А. С. Замотайлов, Т. Н. Дорошенко,
ответственный за выпуск – И. А. Лобач

И66 **Инновационные технологии отечественной селекции и семеноводства:** сб. ст. по материалам науч.-практ. конф. (24–25 окт. 2018 г.) / отв. за вып. И. А. Лобач. – Краснодар : КубГАУ, 2018. – 88 с.

ISBN 978-5-00097-723-1

Сборник посвящен актуальным проблемам инновационных технологий отечественной селекции и семеноводства.

Издание рассчитано на научных сотрудников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов, производителей.

УДК 631.527/.53.01:316.422(063)

ББК 41.3

© Коллектив авторов, 2018

© ФГБОУ ВО «Кубанский
государственный аграрный
университет имени
И. Т. Трубилина», 2018

ISBN 978-5-00097-723-1

СЕМЕННОЙ БИЗНЕС: НОВЫЕ ПОНЯТИЯ И ПРАВИЛА ИГРЫ

SEED BUSINESS: NEW TERMS AND RULES OF THE GAME

Бенко Н. И.

ООО «Агроплазма»

АННОТАЦИЯ: проведен анализ сложившейся ситуации с обеспечением российского сельскохозяйственного производства отечественными семенами. Определена структура российского семенного бизнеса. Указаны проблемы, сдерживающие его развитие. Сделаны выводы о необходимости государственной поддержки семенных компаний полного цикла для повышения конкурентоспособности отечественных семян.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: селекция, селекционно-семеноводческие центры, кукуруза, сахарная свекла, подсолнечник, Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника качество семян, семенной бизнес, селекционные программы, государственная поддержка.

ABSTRACT: The analysis of the current situation with the provision of Russian agricultural production with domestic seeds was carried out. The structure of the Russian seed business has been determined. The problems constraining its development are indicated. The conclusions are made about the need for state support of seed companies of a full cycle to increase the competitiveness of domestic seeds.

KEY WORDS: breeding, seed breeding centers, maize, sugar beet, sunflower, National Association of Maize and Sunflower Seed Producers seed quality, seed business, breeding programs, government support.

В последнее время активно обсуждаются вопросы обеспеченности российского сельскохозяйственного производства отечественными семенами в рамках продовольственной независимости. Это действительно актуальный вопрос, особенно

для таких культур, как сахарная свекла, подсолнечник и кукуруза. Причина не в том, что мы не можем произвести достаточное количество семян этих культур, а в том, что сельхозпроизводители предпочитают приобретать импортный семенной материал. И это уже вопрос конкурентоспособности отечественных семян.

Качество посевного материала зависит от трех основных факторов:

- 1) конкурентоспособности сорта;
- 2) качества семеноводства;
- 3) качества доработки семян.

Изъян хотя бы по одному из них снижает конкурентоспособность семян.

Чтобы понять проблемы в производстве отечественных семян, нужно разобраться, кто участвует в семенном бизнесе. Пора уйти от советских штампов: «внедрение сортов», «развитие семеноводства» — и перейти к рыночному понятию «семенной бизнес».

Структура российского семенного бизнеса:

1. Селекция: продажа лицензий, элитных семян и родительских форм (обычно это государственные НИИ сельского хозяйства).

2. Производство и продажа семян по лицензиям (семхозы, коммерческие компании).

3. Дистрибуция — перепродажа семян производителей (дистрибьюторские коммерческие компании).

4. Предприятия полного цикла: селекция, семеноводство, производство и реализация семян (некоторые НИИ сельского хозяйства и семенные компании).

Есть определенные особенности в семеноводстве и производстве семян самоопыляющихся культур (колосовые, зернобобовые и др.) и перекрестно опыляющихся, семеноводство которых ведется на гетерозисной основе. Производство гетерозисных культур наиболее сложно, и именно по этим куль-

турам стоит вопрос импортозамещения. Поэтому рассмотрим проблемы семенного бизнеса гетерозисных культур.

Оценивая структуру российского семенного бизнеса, можно отметить, что только предприятия полного цикла заинтересованы и способны предложить качественный, конкурентоспособный конечный продукт, так как только здесь возможен контроль всех трех факторов, определяющих качество. Именно такое предприятие можно назвать селекционно-семеноводческим центром (ССЦ).

ССЦ — это... согласно Постановлению Правительства Российской Федерации от 24.06.2015 г. № 624 (ред. от 25.05.2016) «Об утверждении Правил предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на возмещение части прямых понесенных затрат на создание и модернизацию объектов агропромышленного комплекса, а также на приобретение техники и оборудования» действует такое определение: «селекционно-семеноводческий центр в растениеводстве — комплекс зданий, строений и сооружений, предназначенный для создания сортов (гибридов) сельскохозяйственных растений и (или) обработки, подготовки и хранения семян и (или) посадочного материала и включающий складские помещения с технологическим оборудованием, лабораторию с комплектом оборудования по оценке качества сортов (гибридов) и семян, а также имеющий собственные и (или) арендованные земли сельскохозяйственного назначения, используемые для выращивания и (или) размножения семян и (или) посадочного материала».

Согласно данному определению, ССЦ — это прежде всего комплекс сооружений и наличие земель сельскохозяйственного назначения. Считается, что этого достаточно для создания конкурентоспособных сортов и их семян. При таком понимании у нас не будет ни того, ни другого!

НО «СРО Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника» (НАПСКИП) предложила другие критерии определения ССЦ:

- предприятие имеет в Госреестре не менее 5 сортов;
- время профильной деятельности — не менее 5 лет;
- доля продукции на рынке — не менее 1,5–3%.

Это определение оценивает дееспособность предприятия: готово ли оно создавать конкурентоспособные сорта, востребованные производством, причем за определённый срок, например за 10 лет, а не за все время существования какого-нибудь НИИСХ.

Основа ССЦ — коллектив, который имеет эффективную селекционную программу и способен производить качественные семена. Именно таким селекцентрам нужно помочь в обеспечении техникой и оборудованием. Сюда попадают и эффективные НИИ, например по пшенице — Краснодарский НИИСХ. А по кукурузе, к слову, более эффективно работает частное семеноводство Кубани.

Среди российских семенных компаний есть предприятия, не имеющие земли и семяочистительных комплексов, но лидирующие в производстве отечественных семян некоторых культур, в частности ООО «Агроплазма».

Основа селекцентра — это прежде всего коллектив, который обладает достаточными знаниями, опытом и может создать качественный, востребованный продукт, а в условиях рынка — реализовать произведенные семена. Неэффективно и почти нереально организовать селекцентр, не имея традиций селекционной школы. Так, российская селекция кукурузы базируется на школах выдающихся советских селекционеров — академиков Н.И. Хаджинова и Г.С. Галеева. Их ученики ведут успешные селекционные программы по этой культуре. Других нет.

Знакомство с мировым опытом семенного бизнеса гетерозисных культур показывает, что высококонкурентоспособные семена производят частные или акционерные семенные

компаний, которые, предлагая качественный продукт, увеличивают объем продаж, а полученная прибыль идет на развитие бизнеса. Конкурентоспособность определяет финансовый успех и имеет обратное влияние. Практически нет государственных предприятий, вовлеченных в семенной бизнес. Есть биотехнологические, генетические и селекционные программы в университетах, но их разработки коммерциализируют частные компании.

Частный семенной бизнес начал развиваться в России около 20 лет назад, и сейчас большая часть гибридных семян (кукуруза, подсолнечник, сорго, овощи) производится этими компаниями. Однако эти 20 лет вся господдержка селекции и семеноводства шла государственным НИИ. Конечно, относительно мелким (по сравнению с международными семенными корпорациями) российским компаниям трудно конкурировать с импортом. Приходится не только вкладывать средства в исследования, но и создавать материальную базу, приобретая землю, так как они начали свою деятельность практически с нуля.

Для повышения конкурентоспособности отечественных семян необходима государственная поддержка семенных компаний полного цикла, которые можно назвать ССЦ.

Величина поддержки должна определяться эффективностью профильной деятельности предприятия. Целесообразно выделить по 2–3 ССЦ, специализирующихся на определенной культуре, демонстрирующих способность производства конкурентоспособных семян. Эта целевая поддержка предоставит возможность лучшим отечественным ССЦ в какой-то мере конкурировать с международными корпорациями, произвести реальное импортозамещение и выйти на иностранные рынки семян.

БЕЗ РЕАЛИЗАЦИИ СЕМЯН ВСЕ ОСТАЛЬНОЕ НЕ ИМЕТ СМЫСЛА

*WITHOUT REALIZATION OF SEEDS, ALL OTHERS DO NOT
HAVE SENSE*

Князев Р. А.

ООО Инновационно-производственная агрофирма «Отбор»

АННОТАЦИЯ: создание исходного материала для селекции конкурентоспособных гибридов является первостепенным. Обозначены основные проблемы в селекции кукурузы: кадровая обеспеченность, слабая материально-техническая база, которая не позволяет эффективно осуществлять селекционный процесс. Недостаточно развита дилерская сеть и сопровождение продаж.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: селекция, генетика, гибрид, кукуруза, исходный материал, селекционная техника, Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника, государственная поддержка.

ABSTRACT: the creation of source material for breeding competitive hybrids is paramount. The main problems in the selection of maize are identified: personnel security, weak material and technical base, which does not allow for an efficient selection process. Underdeveloped dealer network and sales support.

KEY WORDS: breeding, genetics, hybrid, maize, source material, breeding equipment, National Association of Maize and Sunflower Seed Producers, government support.

Мы занимаемся селекцией гибридов кукурузы 26 лет. В настоящее время зарегистрированы 10 гибридов кукурузы, а в испытании находятся 2 пищевых сорта белозерной кукурузы. В 2017 году были переданы в государственное испытание 5 новых зерновых гибридов кукурузы.

Самое актуальное – это обновление и создание исходного материала для селекции конкурентоспособных гибридов. Для этого используем все известные методы и ведем работу по

многим направлениям – от создания самого раннеспелого исходного материала и до позднеспелого.

Особая наша удача – это позднеспелый обряд Стелла, зарегистрированный в Южном федеральном округе в 2016 году. Он хорошо высыхает и корню – до 14-17 % влажности.

Мы создаем гибридные популяции, методом самоопыления выделяем из них линии, обмениваемся материалом с научными учреждениями (ФГБНУ «ВНИИ кукурузы», ФГБНУ «КНИИСХ им. Лукьяненко П.П.»), фирмами из Турции, Китая, Аргентины. Кроме того, в рамках координационного Совета во главе с ФГБНУ «ВНИИ кукурузы» сотрудничаем с 16 научными учреждениями.

Наибольшие трудности заключаются в том, что мы в значительной степени отстали от зарубежных конкурентов, некоторые из которых работают с первой половины XX столетия. И надо составить им конкуренцию за короткий период времени. Для этого нужно очень многое, прежде всего комплексный подход. Во-первых, необходимы кадры, «подкованные» в селекции, генетике, математике, физике, химии, с хорошим оборудованием. Такие молодые люди нужны, чтобы дальше развивать селекцию. Мы под такие кадры заранее приобрели квартиры, строим жилье, приглашаем. Я считаю, что социальная сторона обеспечения науки в нашей фирме хорошо развита. Но пока не знаем, но пока не знаем, каким способом дойти до ума и сердца образовательных институтов, где готовят таких специалистов. Другое дело, некоторые молодые люди полагают, что жить в сельской местности не очень престижно. Но мы платим приличную зарплату, особо не привязываем к одному месту. Ведь сейчас можно работать удаленно, что распространено при сотрудничестве с иностранными партнерами. Можно приехать в период гибридизации, а в остальное время быть на связи: выбор ее видов широк.

Вторая проблема – нет хороших селекционных сеялок, комбайнов и всего необходимого мелкого оборудования. Например, для нас долгие годы недостижима задача – приоб-

рести кукурузный селекционный комбайн, кукурузную селекционную сеялку. Комбайн «Винтерштайгер» для нас недосягаемо дорогой, но мы не можем близко к нему подступить: его стоимость достигает 18 миллионов рублей. Работать он будет всего 10 дней, а остальное время простаивать в ангаре. Констатация известного научного инженерного центра возможности обеспечить селекционеров техникой, к сожалению, много лет остается на уровне разговоров. Да и может ли небольшая частная компания дать ученым заказ, оплатить их исследования за то, что они создадут комбайн и когда-то его продадут нам? Это невозможно!

Мы используем 4-рядную селекционную сеялку производства Луганского завода. Изучили ее от и до. Механики и селекционеры все умеют делать на ней. Но заданная равномерность посева не получается. Попытались посеять сою для демонстрации – не выходит: высевающий аппарат зажимает зерно, и диск перестает вращаться. Проблемы, на первый взгляд, мелкие, но они не дают работать.

Что же делать? Думаю надо производить или покупать нормальную технику.

Если мы хотим быстро выпустить хорошие гибриды, то надо провести огромный объем испытаний. Но можно ли это сделать вручную? В прошлом году мы выломали початки на 10 тысячах делянок сортоиспытания! Свезли в склад, там их обрушили – и все вручную. Где же таких людей сейчас найдешь? И где гарантия достоверности испытаний, если все подвержено человеческому фактору?

Это не сложные вопросы для решения. Просто никто за них не берется, никому это не интересно. Я имею в виду тех людей, кто может это решить, Минсельхоз например, если считает, что стране нужны гибриды. Не все проекты, которые государство финансирует, оказываются эффективными. ФГБНУ «КНИИСХ им. Лукьяненко П.П.» за счет собственных средств смог купить комбайн, поскольку у них большой объем продаж семян зерновых. А у других фирм, тоже пер-

спективных, нет таких объемов продаж. Тем не менее всем надо оказывать внимание, чтобы они могли развиваться и в перспективе дать что-то такое, что все ахнут.

Есть предложения приобрести технику собственными усилиями нескольких компаний. Но такое использование не будет поддерживать достоверность сортоиспытания. Объясню почему. Например, мы производим семена с ФАО от 130 до 600. И при наступлении зрелости нужно каждую группу убрать отдельно. Сначала блок из 100 самых ранних делянок, потом более поздние. И время уборки в разных предприятиях может совпасть.

И самая главная проблема – это реализация семян. В 2016 году мы произвели их 2000 тонн. А реализовали всего половину. И ведь семена выращены с полным соблюдением методики. Отличные гибриды, дают хорошие результаты и по зерну и по силосу. Видимо, у нас не хватает соответствующих знаний по вопросам маркетинга, умению представлять и продавать семенной материал. Может, есть какие-то другие способы продажи, о которых мы не догадываемся.

Видимо, при подсчете необходимого количества семян на российском рынке допущена ошибка. Считается, что нужно 100 тысяч тонн семян кукурузы. Допустим, отечественные фирмы произвели 40 тысяч тонн. А почему они не проданы? Вот самая большая! Или изначально названа неправильная цифра? У всех производителей семян кукурузы, объединенных в Национальную ассоциацию производителей семян кукурузы и подсолнечника (НАПСКИП), большие остатки. Ассоциации и союзы не смогут нам помочь в плане реализации семян. Но должны сказать свое слово в правительственных кругах хотя бы для того, чтобы у нас была техника.

Не так много фирм, которые занимаются селекцией кукурузы. Чтобы обеспечить их селекционной техникой под соответствующую программу, потребуется не такие большие деньги. Но они должны работать и давать результат буквально

на 2-й или 3-й год, когда будут зарегистрированы новые хорошие гибриды.

Тем не менее, все это не будет иметь никакого смысла, если семена не будут продаваться. Замокнутый круг.

Мы проводим презентации в 43 пунктах – от Крыма до Алтайского края. Раздали бесплатно семена для демонстрационных посевов. Ежегодно проводим День поля у себя на фирме, а также в Рязанской, Владимирской, Московской областях, теперь дошли и до Татарстана. Мы делаем все, что обычно принято в мире. Но видимо, существует некое предвзятое отношение россиян друг к другу, какое-то недоверие. Считается, что все иностранное лучше.

Например, есть фирма «А», продает химические средства и семена иностранного производства. В то же время у нее есть собственные сельхозпредприятия. И для них семена приобретают в нашей агрофирме «Отбор». Парадокс? Безусловно. Высевая наши семена, они получают больший урожай кормов при лучшей посещаемости и усваиваемости. И в то же время активно продают другим семена иностранных фирм. К сожалению, не все пришли к пониманию, что для силосных посевов лучше и дешевле использовать отечественные семена кукурузы.

Нам не хватает рычагов власти и собственных денег. Я обслуживаю сейчас 4 кредита – от 18 до 23 процентов годовых. Вот и создавай после этого гибриды! Сами по себе они не получаются. У селекционеров что-то дельное начинает появляться только после 50 лет. Человек всю жизнь трудиться, накапливает опыт. Но этот опыт еще надо передать – вот где проблема! За это дело сейчас взялись все селекционеры НАПСКиП, мы имеем программу подготовки молодых специалистов. В частности, в нашей фирме есть 2 аспиранта и 1 студент. Готовим к поступлению в институт одного школьника. Решили платить ему стипендию с условием, что он вернется, и будет работать на фирме. Это продолжительный и трудный путь, но другого нет.

**СЕЛЕКЦИЯ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ СОРТОВ СОИ ДЛЯ
РАЗНЫХ РЕГИОНОВ РОССИИ И ЗАРУБЕЖЬЯ****SELECTION OF DOMESTIC SOIL VARIETIES FOR DIFFER-
ENT REGIONS OF RUSSIA AND FOREIGN AFFAIRS**

Кочегура А. В.

*Общество с ограниченной ответственностью Компания
«Соевый комплекс»*

АННОТАЦИЯ: селекция сои в российской Компании «Соевый комплекс» ориентирована на создание сортов различных групп спелости и направлений использования для основных отечественных соеосеющих зон и зарубежных стран. В Госреестре селекционных достижений РФ на 2018 год зарегистрированы 10 сортов сои селекции Компании «Соевый комплекс» и 6 сортов проходят государственные испытания. Доля сортов сои, созданных в Компании, составляет около 40 % на юге европейской части страны и свыше 10 % в других регионах. На значительных площадях сорта сои Компании выращиваются в Республиках Казахстан и Узбекистан. Сорта Компании характеризуются большой контрастностью по продолжительности вегетационного периода (82–120 суток). Производству предлагаются сорта для выращивания в естественных условиях увлажнения и на поливе, в смешанных посевах с кукурузой на зелёный корм и силос, для возделывания в повторных посевах. Ведётся работа по выведению сортов сои, выращиваемых при различных способах посева, с улучшенным качеством семян.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: соя, сорта, направления селекции, урожайность, содержание белка в семенах.

ABSTRACT: Soybean breeding in the Russian Company “Soybean Complex” is focused on the creation of varieties of various groups of ripeness and directions of use for the main domestic co-zones and foreign countries. In the State Register of Breeding Achievements of the Russian Federation for 2018, 10 varieties of soybean are selected from the Soya Complex Company and 6 vari-

eties are undergoing state tests. The share of soybean varieties created in the Company is about 40% in the south of the European part of the country and over 10% in other regions. In large areas, soybean varieties of the Company are grown in the Republic of Kazakhstan and Uzbekistan. The varieties of the Company are characterized by high contrast over the length of the growing season (82–120 days). Production offers varieties for growing under natural conditions of moisture and watering, in mixed crops with corn for green fodder and silage, for cultivation in repeated crops. Work is underway on the cultivation of soybean varieties grown under different sowing methods, with improved seed quality.

KEY WORDS: soybean, varieties, breeding directions, yield, protein content in seeds.

Производство сои в Российской Федерации в последние годы неуклонно растёт, и этот рост происходит как за счёт существенного расширения посевных площадей под культурой, так и повышения её урожайности. Наблюдается ежегодное увеличение посевных площадей под культурой как в традиционном дальневосточном регионе, так и европейской части страны. Постепенно проявляется интерес к возделыванию сои в нетрадиционных для культуры зонах Центрального Нечерноземья, Поволжья, Урала и Сибири. Причины этого явления заключаются, прежде всего, в устойчивом повышении спроса на высокобелковые соевые корма, стимулирующего производство культуры. С другой стороны, повышению урожайности семян сои и, следовательно, рентабельности культуры способствуют результаты многолетних исследований по решению проблем научного обеспечения процесса выращивания сои.

Одним из важнейших факторов, обуславливающих эффективное выращивание сои, является использование современных высокопродуктивных, технологичных сортов. В настоящее время производство сои в России базируется преимущественно на отечественных сортах сои, созданных государственными научными учреждениями и частными фирма-

ми. В европейской части страны наиболее масштабную и эффективную селекционную программу по сое с 1995 года осуществляет Компания «Соевый комплекс». Селекция сои в Компании «Соевый комплекс», начатая в 1995 году, первоначально была ориентирована на создание сортов южно-европейского экотипа – с продолжительным вегетационным периодом, приспособленных к условиям недостаточного увлажнения. Позже, с развитием соеводства в стране, селекция была переориентирована на выведение сортов сои для всех отечественных соесеющих зон, а затем и зарубежных стран.

Важным результатом реализации селекционной программы Компании является расширение сортового состава сои в разных регионах России. В настоящее время спектр созданных сортов сои способен удовлетворить самые разнообразные требования соеводов. В арсенале Компании сорта различных групп спелости и направлений использования. В Государственном реестре селекционных достижений РФ на 2018 год зарегистрированы 10 сортов сои селекции Компании «Соевый комплекс» и 6 сортов проходят государственные испытания. Благодаря активной семеноводческой детальной работе, доля сортов сои, созданных в Компании, составляет около 40 % на юге европейской части страны и свыше 10 % в других регионах. Хорошо зарекомендовали себя сорта сои Компании при выращивании в Республике Казахстан и начато их распространение в Узбекистане.

Учитывая большой ареал выращивания сои в России и, соответственно, разнообразие зон по природно-климатическим условиям, основной задачей селекции на современном этапе является создание сортов сои, сочетающих высокий генетический потенциал урожайности с адаптивностью к местным условиям выращивания. Дополнительным условием востребованности сортов со стороны сельскохозяйственного производства является их многовариантность, в том числе возможность выращивания по различным технологиям

и способность производить продукцию разного качественного состава. В связи с этим в Компании «Соевый комплекс» селекционная работа с соей осуществляется в разных направлениях, предусматривающих создание сортов разных сроков созревания и направлений использования. Для этого для каждого типа сортов разработаны соответствующие морфофизиологические модели.

Селекция сои в ООО Компания «Соевый комплекс» осуществляется на собственном генетическом материале по классической схеме, с использованием традиционных методов селекции без использования генных модификаций. Исходным материалом для селекции являются гибридные популяции разных поколений, получаемые путём внутривидовых скрещиваний с использованием преимущественно собственных сортов и перспективных линий, имеющих высокие показатели по урожайности и другим хозяйственно ценным признакам. Гибридизация осуществляется с применением эффективного способа, на который получен патент РФ [1]. В настоящее время с целью интенсификации работы по созданию новых сортов Компания участвует в проведении исследований по разработке методов геномной селекции сои.

Создание сортов, выращиваемых ради получения семян, используемых для переработки на масло и жмых или шрот, является основным направлением в селекционной работе. При этом селекционная программа ориентирована на выведение сортов сои этого типа контрастных по продолжительности вегетационного периода. Так, если у самых скороспелых зерновых сортов период вегетации составляет 82-85 дней, то у сортов среднеспелой группы он достигает 120 дней. Селекционная работа по созданию более позднеспелых сортов программой Компании не предусмотрена, по той причине, что при выращивании таких сортов, даже на юге европейской части страны, соя становится плохим предшественником озимых колосовых культур из-за нарушения сроков их сева.

При оценке созданных сортов сои в условиях Краснодарского края по продолжительности вегетационного периода они распределяются следующим образом (таблица).

Таблица 1 – Распределение сортов сои Компании «СОКО» по группам созревания, Краснодарский край, Динской район, 2014–2018 гг.

Группа созревания (вегетационный период)			
1 (84-87 дней)	2 (92-97 дней)	3 (105-110 дней)	4 (114-118 дней)
СК Дока Аванта Бара	Амиго Селекта 101 СК Фарта Арлета Спарта СК Агра	Селекта 201 СК Оптима СК Веда СК Риана	Селекта 301 Селекта 302 СК Виола

Сорта сои 1-й группы созревания выведены для выращивания преимущественно в зонах соеосеяния, расположенных на широте 49-53°СШ. В этих зонах, характеризующихся большей продолжительностью дня и ограниченными тепловыми ресурсами, вегетационный период сортов увеличивается на 10-15 дней, однако они гарантированно созревают и формируют урожай семян до 3,5 т/га. Задача по созданию сортов сои, адаптированных к выращиванию в зонах с повышенной широтностью, в Компании также решается путём проведения части селекционной программы в центральной части России на широте 53° СШ. При этом значительное внимание уделяется отбору исходного материал с пониженной фоточувствительностью, что позволит создать сорта сои незначительно реагирующие на изменение длины дня.

Сорта, входящие во вторую и третью группы созревания, являются наиболее распространёнными на юге европейской части страны. Их вегетационный период 92-110 дней можно считать наиболее оптимальным по продолжительности, так как в условиях недостаточного увлажнения именно такие сор-

та формируют высокие и стабильные по годам урожаи семян. Уборочная зрелость сортов 2 и 3 групп обычно наступает во второй половине августа–начале сентября. Погодные условия, складывающиеся в этот период, позволяют гарантированно получать сухие семена, не требующие дополнительных затрат на проведение десикации посевов и искусственную досушку урожая. К не менее важным достоинствам этих сортов относится то, что за счёт ранней уборки сои, на освободившихся полях своевременно и качественно готовится почва под посев озимых колосовых культур и проводится их посев в оптимальные сроки. Ряд сортов сои, относящихся ко 2 и 3 группам созревания, являются универсальными, позволяющими выращивать их по разным технологиям, в том числе в основных и повторных посевах, в естественных богарных условиях и на поливе. Потенциальная урожайность семян этих сортов достигает 4,5 т/га.

Сорта 4-й группы созревания могут возделываться только в южных регионах, так как для полного цикла роста и развития растений им требуется сумма эффективных температур 2200-2600 °С. Эти сорта обладают высоким потенциалом урожайности семян, достигающим 5,5 т/га, однако он реализуется только при средних или оптимальных условиях увлажнения. В отдельные острозасушливые годы по урожайности семян эти сорта уступают сортам более ранних сроков созревания. В связи с этим сорта сои этой группы созревания используются для выращивания в агроэкологических зонах с хорошей увлажнённостью в летние месяцы или в условиях орошения, в том числе в Казахстане и Узбекистане.

Впервые возможность получения зерна сои в Краснодарском крае в повторном (пожнивном) посеве была установлена в 1975 году [2]. Однако, реально получить урожай сои при выращивании её в качестве повторной культуры можно только при использовании раннеспелых сортов, адаптированных к выращиванию в условиях сокращающей продолжительности дня второй половины лета и при наличии соответствующих

условий, среди которых решающими являются возможность посева сои до 1 июля и достаточная влагообеспеченность в течение вегетации растений. Практика показывает, что наиболее целесообразно выращивать сою в качестве повторной культуры после уборки озимого ячменя с применением орошения. В таких условиях урожайность семян повторной сои может достигать 2,6 т/га.

Селекция сортов сои для выращивания в качестве второй культуры в Компании «СОКО» проводится на фоне летних сроков посева (25-30 июня). Оценка сортов и селекционного материала осуществляется параллельно на участках с естественным увлажнением и при поливе. При оценке материала основное внимание уделяется таким признакам как срок созревания, технологичность при возделывании и уборке (высота растений, полегание, растрескивание бобов) и урожайность.

Результаты многолетней оценки сортов сои позволили выделить ряд сортов сои 2 и 3 групп созревания наиболее перспективных для выращивания их в южно-европейской части страны в качестве повторной культуры. Среди них хорошую приспособленность к летним (повторным) посевам показали сорта Арлета, Спарта, широко возделываемые в производстве в основных посевах. Проходят государственные испытания сорта СК Фарта и СК Агра, характеризующиеся наилучшей адаптивностью к выращиванию в повторных посевах и технологичностью, которые можно считать сортами специального использования.

Многие зоны соеяния в России характеризуются недостаточным увлажнением, в связи с чем очень перспективно выращивание сои на поливных землях. Исследования показывают, что урожай зерна сои от орошения возрастает в 1,6–1,8 раза [3]. Установлено также, что не все сорта в равной степени реагируют на оптимизацию условий увлажнения. В связи с этим одним из направлений в селекции сои в Компании «СОКО» является создание специализированных сортов для выращивания их в условиях орошения.

Селекция влагоотзывчивых сортов сои проводится на специализированном участке, где при капельном поливе оцениваются созданные сорта и селекционный материал, соответствующие разработанной модели. Оценка материала проводится по комплексу хозяйственно ценных признаков и, в первую очередь, по эффективности использования влаги на формирование урожая семян и технологичности.

Многолетние испытания показали, что среди сортов сои, включённых в Госреестр, наиболее приспособленными к выращиванию на поливе являются раннеспелые сорта Арлета и СК Оптима, а также среднеспелый сорт Селекта 302. Эти сорта предлагаются к выращиванию в производстве как универсальные. Наряду с этим, на государственные испытания переданы новые высокопродуктивные технологичные сорта СК Риана и СК Виола, которые показывали наиболее высокую отзывчивость на оптимизацию условий увлажнения.

Несмотря на ограниченный интерес со стороны сельхозтоваропроизводителей к смешанным посевам сои с кукурузой на зелёный корм и силос, создание высокорослых сортов сои для фитосмесей остаётся одним из направлений селекции в Компании «СОКО». Смешанные посевы кукурузы и сои на зелёную массу и силос являются важным резервом увеличения производства высокобелковых кормов для животноводства. Практический смысл кукурузо-соевых смесей состоит в том, что за счёт высокобелковой массы сои обеспеченность белком одной кормовой единицы смешанного корма возрастает 1,5–1,8 раза по сравнению с чисто кукурузной массой [4].

Растения сои достаточно хорошо переносят затенение кукурузой и практически не уступают ей по конкурентоспособности при совместном выращивании. Для возделывания в смешанных посевах могут использоваться как специальные кормовые сорта сои, так и сорта универсального типа – зерно-кормовые (пригодные для выращивания на зерно и зелёную массу). В настоящее время для выращивания в смеси с кукурузой рекомендуются сорта сои Селекта 301, Селекта 302, Селекта 201 и СК Оптима. Все они относятся к сортам универ-

сального (двойного) использования, следовательно, их можно высевать в чистом виде для получения урожая зерна, а также в смеси с кукурузой и другими кормовыми злаковыми культурами на зеленый корм и силос. Среди селекционного материала проводится отбор линий, растения которых отличаются теневыносливостью, высокорослостью, индетерминантным (незаконченным) типом роста и хорошим сочетанием с кукурузой.

Известно, что соя как светолюбивая культура реагирует на способ размещения растений. При выращивании сои в производственных условиях наиболее распространёнными способами посева являются широкорядный (45, 60 или 70 см) и обычный рядовой (15 см). Исследованиями установлено, что существует специфика в реакциях разных сортов сои на способы посева [5].

Согласно методике селекционных работ в Компании «СОКО» оценка селекционного материала осуществляется при междурядьях 70 см и, соответственно, такой способ посева рекомендуется сельхозтоваропроизводителям. Однако, в последнее время всё чаще проявляется интерес к выращиванию сои при междурядьях 15 см – по так называемой «зерновой» технологии. Учитывая это обстоятельство, в селекционной программе Компании новым направлением является создание сортов, приспособленных к выращиванию с узкими междурядьями.

Оценка адаптивности селекционного материала к обычному рядовому способу посева осуществляется на специальном участке при оптимальном (весеннем) сроке посева. Набор сортов и перспективных селекционных линий параллельно высевается при междурядьях 70 и 15 см. Основным критерием оценки является величина отклонения урожайности при обычном рядовом посеве по отношению к широкорядному. Большое значение придаётся оценке материала по степени полегания, поскольку при обычном рядовом способе посева формируется повышенная густота стояния растений за счёт увеличенной на 25 % нормы посева семян.

Двухлетние испытания сортов и линий показали, что большинство из них в обычном рядовом посеве уступили по урожайности по сравнению с широкорядным. В то же время у трёх сортов (СК Дока, СК Агра и СК Оптима) не отмечено реакции на способы посева, а сорт Селекта 201 и линия Л-15-0114 сформировали небольшие прибавки урожайности (соответственно 5 и 12 %). Эти данные дают основание для передачи линии Л-15-0114 на госсортоиспытание как специализированного сорта для выращивания с междурядьями 15 см.

Природные условия южно-европейской части России обеспечивают накопление белка в семенах на уровне 39-42 %. В последние годы, наряду с увеличением посевных площадей под соей, появилась тенденция, заключающаяся в повышении требований со стороны перерабатывающих предприятий к содержанию белка в семенах сои. В свою очередь дифференцирование цен на закупаемую сою в зависимости от процента белка в семенах явилось стимулирующим фактором для сельхозтоваропроизводителей к выращиванию сортов сои с повышенным содержанием белка.

На протяжении многих лет в отношении качественного состава семян сортов сои в Компании «СОКО» осуществлялась «поддерживающая» селекции, суть которой заключалась в сохранении процента белка в семенах на уровне не ниже 40 % при повышении урожайности. Результатом этой работы явилось то, что все сорта сои селекции Компании «СОКО» формируют семена с процентом белка не ниже 40 %, а два сорта – ультраскороспелый Бара и среднеспелый Селекта 301, стабильно по годам накапливают в семенах 43-44 % белка.

В настоящее время селекционные исследования в направлении повышения содержания белка в семенах существенно расширены. В программу скрещиваний включены новые высокобелковые источники и увеличены объёмы анализируемого материала. По данной тематике Компания участвует в проведении исследований по гранту на использование методов геномной селекции.

В результате этого завершается работа над созданием среднеспелого высокобелкового сорта. Новый сорт превышает соответствующий стандарт не только по содержанию белка в семенах на 2,3 %, но и по урожайности на 0,45 т/га. Следовательно, сорт с таким сочетанием признаков может представлять интерес как для переработчиков (как высокобелковый), так и для сельхозтоваропроизводителей (как высокоурожайный).

Таким образом, не вызывает сомнения тот факт, что с увеличением посевных площадей под соей в России в том числе в новых районах её возделывания необходима интенсификация селекционных программ с целью полного обеспечения сельскохозяйственного производства разнообразными сортами, адаптированными к местным условиям. Селекционная работа в Компании «СОКО» на нынешнем этапе осуществляется с учётом современных требований с.-х. производства и перерабатывающей промышленности. В соответствии с разработанными моделями в Компании создаются сорта сои разных сроков созревания и направлений использования, которые широко возделываются практически во всех соесеющих зонах России и за её пределами.

Список литературы

1. Способ гибридизации сои. Патент на изобретение № 2479990 от 27.04.2013 г. Авторы Кочегура А. В., Борискин И. В., Ткачёва А. А.
2. Мякушко Ю. П., Лунин Н. Д., Кочегура А. В. /Повторные посевы сои на Кубани/ Земледелие.//М., "Колос".- 1976.- № 6.-С.51.
3. Баранов В. Ф., Кочегура А. В., Лукомец В. М. /Соя на Кубани / Краснодар, 2009.-321 с.
4. Бабич А. А. Соя на корм. М., «Колос», 1974, с. 5.
5. Соя. Под редакцией В. Ф. Баранова и В. М. Лукомца / Краснодар, 2005.- 434 с.

АНАЛИЗ СИТУАЦИИ, СЛОЖИВШЕЙСЯ В РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО СОРТОИСПЫТАНИЯ

ANALYSIS OF THE SITUATION DEVELOPED IN THE RUSSIAN SYSTEM OF PUBLIC TESTING

Лобач И. А.

*Некоммерческая организация «Саморегулируемая организация
Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и
подсолнечника»*

АННОТАЦИЯ: проведен анализ ситуации, сложившейся в российской системе государственного сортоиспытания. Указаны причины, которые привели к настоящему положению в российском сортоиспытании. В сложившейся ситуации по мнению экспертов Ассоциации для снижения затрат на модернизацию и содержания государственной системы сортоиспытания необходимо оптимизировать общее количество сортоиспытательных участков и объем сортоопытов, привлечь к государственному сортоиспытанию региональные НИИ сельского хозяйства и частные селекционно-семеноводческие компании, внедрить систему шифрования предоставленных на испытания сортообразцов и порядка их рассылки в государственные и негосударственные сортоучастки.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: государственное сортоиспытание, семян, Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника, государственный реестр селекционных достижений допущенных к использованию, сортоопыт, гос-сортоучасток, гибрид, сорт, кукуруза, соя, подсолнечник, государственная поддержка.

ABSTRACT: The analysis of the situation in the Russian system of state trials was carried out. The reasons that led to the present situation in the Russian variety trials are indicated. In the current situation, according to experts of the Association, in order to reduce the cost of modernization and maintenance of the state sys-

tem of trials, it is necessary optimize the total number of variety testing sites and the range of variety trials, involve regional research institutes of agriculture and private seed breeding companies for state testing, implement an encryption system for test samples provided for testing and their distribution to state and non-state areas.

KEY WORDS: state variety testing, seeds, National Association of Producers of Seeds of Corn and Sunflower, State Register of Breeding Achievements Approved for Use, Variety Experts, State Portage, Hybrid, Variety, Corn, Soybean, Sunflower, State Support.

В настоящее время данные, полученные на многих сортоиспытательных участках, при проведении государственных испытаний гибридов подсолнечника вызывают серьезные сомнения в их объективности и, соответственно, в правильности принимаемых решений о включении в государственный реестр селекционных достижений допущенных к использованию (далее - Реестр). Имеющиеся проблемы настолько серьезны и очевидны большинству селекционеров, что с каждым годом увеличивается количество экспертов, предлагающих вообще ликвидировать систему сортоиспытания. Объективно, подобные разговоры имеют под собой почву, поскольку в некоторых странах с развитым сельским хозяйством, где государственное сортоиспытание как таковое не проводится, а формирование Реестров осуществляется фактически на основе заявлений их авторов. Наиболее яркий пример – США, где реализован подобный подход.

На наш взгляд, существуют две основные причины, которые привели к настоящему положению в российском сортоиспытании:

1. Отсутствует как система шифрования испытуемых сортообразцов, так и порядок их анонимной рассылки на госсортоучастки, что не позволяет исключить «заинтересованное» субъективное влияние на результаты сортоиспытания и решения комиссии о включении сортов и гибридов в Реестр.

2. Хроническое недофинансирование на протяжении последних 25 лет всех звеньев системы госсортоиспытания. Из-за чего на подавляющем большинстве государственных сортоиспытательных участков агротехника не соответствует современной, высокоинтенсивной технологии возделывания подсолнечника под которую создаются современные сорта и гибриды. При этом недостаток квалифицированных сотрудников (от агрономов до рабочих-механизаторов) не позволяет в полном объеме проводить учеты и технологические операции и уходные работы в сжатые сроки, обеспечивающие необходимую достоверность опытов.

По мнению экспертов ассоциации ситуация не меняется долгое время по следующим причинам:

Работников ФГБУ «Госсортокомиссия» она устраивает, так как:

1) доставку сортообразцов на каждый сортоучасток осуществляет сам автор сортов и гибридов, ФГБУ «Госсорткомиссия» в этом случае не несет организационно-финансовые затраты на рассылку семян (сопроводительных документов, в т.ч. на оформление карантинных сертификатов);

2) ФГБУ «Госсортокомиссия» нет необходимости выделять для хранения образцов соответствующие склады, которые нужно содержать и фумигировать;

3) отсутствует необходимость организовывать протравливание всех испытываемых сортообразцов одним протравителем;

4) некоторые представители ФГБУ «Госсорткомиссия» в связи с имеющейся у них возможностью скорректировать полученные результаты становятся «нужными» людьми.

Представителей зарубежных фирм ситуация устраивает потому, что: дефицит специализированной селекционной техники (селекционные сеялки и комбайны) вынуждает некоторые сортоучастки принимать от зарубежных компаний помощь в виде бесплатного предоставления перечисленной техники для своевременного проведения технологических опера-

ций и уходных работ. Это ведет к возникновению неформальных отношений между специалистами ФГБУ «Госсорткомиссия» и иностранных компаний, что порождает постоянные разговоры об ангажированности первых.

Оставшаяся часть селекционного сообщества высказывает ежегодно нарастающее сомнения в объективности данных госсортоиспытаний, а наиболее сильные селекционные центры все настойчивее требуют учитывать данные по их экологическим испытаниям при принятии решений о включение сортов в Госреестр.

Изменить сложившееся положение можно либо ликвидировав систему госсортоиспытания по примеру США, либо осуществив ее реформирование.

Ликвидация системы сортоиспытания в настоящее время неприемлемо, так как отечественное растениеводство крайне нуждается в объективных данных о хозяйственной ценности тех или иных сортов. Пример, США не может быть аргументом в данном споре, т.к. в этой стране за последние двести лет в условиях рыночных отношений сформирован высоко конкурентный рынок услуг удовлетворяющих нужды, сформирован высоко конкурентный рынок услуг, удовлетворяющий нужды сельского хозяйства, в том числе и в последних достижениях селекции и семеноводства. В этих условиях успех или «провал» нового сорта или гибрида быстро становится достоянием большого количества фермеров и соответствующим образом отражается на доходах семенных компаний.

К сожалению, общий кадровый и технологический уровень отечественного сельского хозяйства не позволит большинству хозяйств самостоятельно объективно определить наиболее подходящие для их условий сорта и гибриды. Простой анализ профессионального уровня агрономической работы в сельхозпредприятиях показывает, что в подавляющем числе хозяйств сложно найти книги истории полей, а об опытном поле агронома говорить не приходится вообще. Кроме того, в России за 25 лет так и не сформировалась про-

фессиональная система независимого консультирования, пользующаяся доверием аграриев. Поэтому при отмене госсортоиспытаний в ближайшие десятилетия сельхозтоваропроизводители свой выбор сортов и гибридов будут продолжать определять, основываясь на рекламной информации наиболее «шустрых продавцов» и на финансовых возможностях своих хозяйств. Многолетний опыт показывает, что многие из них выберут то, что подешевле пусть даже сомнительного происхождения и качества не гнушаясь даже контрафакта. В связи с этим, предложение о ликвидации системы государственного сортоиспытания, активными сторонниками которого выступают некоторые отраслевые союзы (чаще не селекционные) является архивредным.

В сложившейся ситуации по мнению экспертов Ассоциации для снижения затрат на модернизацию и содержания государственной системы сортоиспытания необходимо осуществить следующие мероприятия:

1. Оптимизировать общее количество сортоиспытательных участков и объем сортоопытов.

При этом оптимизацию проводить, руководствуясь следующими критериями:

- 1) Оставлять только те сортоучастки, которые по своей технической оснащенности способны обеспечить проведение сортоопытов в условиях передовых агротехнологий, принятых для конкретной зоны испытания. Это необходимо потому, что в сортоопытах на низком агрофоне современные высокоинтенсивные сорта и гибриды не в состоянии полностью раскрыть свой потенциал.

- 2) Количество сортоопытов на сортоучастке должно соответствовать реальным возможностям участка с учетом количества и квалификации персонала, оснащения техникой и т.д. Это позволит прекратить практику, когда количество сортоопытов определяется исходя из поступивших заявок на сортоиспытания, а не из возможностей сортоучастка (особенно остро эта проблема просматривается по кукурузе и подсолнечни-

ку, где нагрузка на сортоучастки резко возросла из-за большого количества ежегодно предоставляемых на испытания иностранных сотообразцов. Несоответствие возможностей участка с реальным объемом испытаний ведет к затягиванию сроков проведения учетов и сельхозработ (растянутые сроки сева и уборки), что может критически исказить результаты опытов.

3) В каждом субъекте федерации определить два-три базовых сортоучастка, на которых сформировать мехотряды (МТС) оснащенные специализированной, селекционной техникой (сеялками, комбайнами и средствами их транспортировки) для обслуживания сортоучастков исходя из условий конкретного региона в радиусе 150-300 км. Положительный опыт такого подхода к организации испытаний имеется как у зарубежных компаний, так и в отечественном сортоиспытании. В частности ООО «Майзадур Семенс Кубань» одним селекционным комбайном убирает опыты, расположенные на расстоянии 300-500 км, а филиал ФГБУ «Госсортокомиссия» по Краснодарскому краю уже два года успешно применяет подобный метод в сотрудничестве с базовым крестьянско-фермерским хозяйством. Подобная организация работ позволяет в пять раз снизить потребность средств на переоснащение сортоиспытательных участков.

4) Участки же, которые либо не в состоянии обеспечить необходимый уровень агротехники, либо не укомплектованы необходимым количеством специалистов для проведения сортоиспытаний освободить от проведения последних, но предоставить им право хозяйственной деятельности (производства семян). Это позволит им сохраниться в системе без государственного финансирования. Исключение делать только для ограниченного количества специализированных сортоучастков, обладающих исключительными характеристиками (почвенно-климатические условия и т.д.)

2. Привлечь к государственному сортоиспытанию региональные НИИ сельского хозяйства и частные селекционно-семеноводческие компании, что позволит расширить количе-

ство точек сортоиспытания фактически без затрат бюджета на их оснащение селекционной техникой. В настоящее время практически все НИИ и селекционно-семеноводческие компании при реализации селекционных программ для сравнения своих достижений с достижениями конкурентов проводят и экологические испытания собственных сортов и сортов других фирм. Для реализации этого предложения необходимо:

1) ФГБУ «Госсортокомиссия» совместно с отраслевыми союзами определить порядок участия селекционных компаний и учреждений в госсортоиспытании, а так же исчерпывающий перечень требований к ним.

2) селекционно-семеноводческим компаниям и учреждениям проводить сортоиспытание по методике ФГБУ «Госсортокомиссия» всех сортообразцов культур поступивших в регион на сортоиспытания.

3) Специалистам ФГБУ «Госсортокомиссия» в течении сезона осуществлять проверку соблюдения методики сортоиспытания селекционно-семеноводческим компаниям и учреждениям, участвующими в данной программе.

3. После оптимизации количества сортоиспытательных участков внедрить систему шифрования предоставленных на испытания сортообразцов и порядка их анонимной рассылки на государственные и негосударственные сортоучастки.

В связи с тем, что эта система выявит ряд огрехов на сортоучастках, ее необходимо запускать поэтапно в течении 3-5 лет, одновременно с оптимизацией проводимой внутри ФГБУ «Госсортокомиссия». Целесообразно начать с культур, где сложилась наиболее острая ситуация и селекционно-семеноводческое сообщество готово и способно при проведении сортоопытов обеспечить соблюдение методик, например, с кукурузы и подсолнечника где имеется положительный опыт сотрудничества ФГБУ «Госсортокомиссия» и отраслевой ассоциацией НО«СРО НАПСКиП».

Одним из вариантов переходного периода может быть параллельное проведение сортоиспытания в системе ФГБУ

«Госсортокомиссия» (по правилам принятым сейчас) и на селекционно-семеноводческих центрах, куда образцы будут предоставлены в зашифрованном виде.

Мы понимаем, что высказанные предложения по реформированию системы госсортоиспытания далеко не идеальны и не решают всех накопившихся проблем, но убеждены в том, что в ходе публичной дискуссии должны быть выработаны и, в последствии, реализованы предложения по совершенствованию системы сортоиспытания. Минсельхозом России уже приняты и разрабатываются новые меры государственной поддержки селекции и семеноводства, в том числе подпрограммы по наиболее критическим культурам (сахарная свекла, картофель, овощи) и главным критерием эффективности этих мер должно стать не только включение отечественных сортов (гибридов) в Госреестр, но и расширение производственных площадей под ними. Достичь этого без эффективной (прежде всего объективной и необременительной для государства) системы сортоиспытания не возможно.

В заключении хочется подчеркнуть, что после распада СССР и до введения санкций вопрос о продовольственной безопасности с точки зрения обеспечения страны отечественными семенами вообще не рассматривался и как следствие, внимание к проблемам в системе госсортоиспытания значительно ослабло, она в значительной мере «варилась в собственном соку». И нужно сказать большое спасибо всем сотрудникам ФГБУ «Госсортокомиссия», за их преданность своей профессии. Предлагаемые меры, в том числе направленные на повышение престижности их труда и его оплаты.

ЭКСПОРТ СЕМЯН КУКУРУЗЫ И ПОДСОЛНЕЧНИКА: ВОЗМОЖНОСТИ, СТРАТЕГИЯ, ПЕРСПЕКТИВА

RUSSIAN MAIZE AND SUNFLOWER SEEDS EX- PORT: OPPORTUNITIES, STRATEGY, PROSPECT

Лобач И. А.¹, Громыко Е. В.²

¹ *Некоммерческая организация «Саморегулируемая организация «Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника»*

² *Ассоциация «ЕВРАЗИЙСКИЙ СЕМЕНОЙ АЛЬЯНС»*

АННОТАЦИЯ: проведен анализ ситуации экспорта российских семян кукурузы и подсолнечника. Разработана стратегия экспорта семян кукурузы и подсолнечника, в которой предусмотрено увеличение объемов производства товарной продукции до 25 млн. тонн в год и расширение посевной площади при производстве на зерно до 6 млн. га. Для достижения этих показателей потребуется производить около 120 тыс. тонн и дополнительно 30 тыс. тонн для отправки на экспорт. С 2016 года отработан механизм организации совместных поставок семян, экологических сортоиспытаний, обучения местных специалистов, изучения особенностей стран-импортеров. Определены ключевые моменты законодательного обеспечения экспортной программы. Указаны причины юридического характера, сдерживающие экспорт семян. Сделан вывод о необходимости комплексного подхода и активного участия бизнеса, отраслевых союзов и государства в развитии экспорта семян.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: экспорт семян, Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника, кукуруза, соя, подсолнечник, государственная поддержка.

ABSTRACT: The analysis of the export situation of the Russian seeds of maize and sunflower was carried out. A strategy for the development of maize export, soybean and sunflower seed was developed. It provides for an increase in the output of commercial

maize up to 25 million tons per year and an expansion of the sown area for grain production up to 6 million hectares. To achieve these indicators, it will be necessary to produce about 120 tons of maize seeds and additional 30 tons for export. Since 2016, a mechanism for organizing joint supplies of seeds, environmental variety testing, local specialists training, studying the particular qualities of importing countries was worked out. The key points of the legislative support of the export program are identified. The reasons for a legal nature that restrain the export of seeds are indicated. The conclusion is made about the need for an integrated approach and the active participation of business, industry unions and the state in the development of seed exports.

KEY WORDS: seed exports, National Association of Maize and Sunflower Seed Producers, maize, soybean, sunflower, government support.

В условиях, когда на каждом углу трубят о провале в отечественной селекции и семеноводстве разговор об экспорте семян чаще всего вызывает как минимум недоумение и воспринимается как несбыточные мечты.

Когда в 2013 году мы на совете Ассоциации обсуждали перспективы экспорта первоначальная реакция была примерно такая же. И она была понятна, ведь на тот момент у нас не было ни репутации, ни опыта, ни гибридов адаптированных к зарубежным условиям, ни, тем более, там зарегистрированных. Но в результате обсуждения была не только сформулирована экспортная концепция ассоциации, но и сформирована рабочая группа по созданию гибридов кукурузы для рынков Ближнего Востока и Африки. Амбициозно настроенные члены Ассоциации понимали, что реализация этого проекта потребует не только новых гибридов, но и кардинальных изменений в подходах к качеству готовых семян (если мы хотим на равных конкурировать с иностранными компаниями). А это – и модернизация, и кадры, и жесточайший контроль качества.

В данном направлении проведена серьезная работа, что позволило производить конкурентоспособные семена соот-

ветствующие мировому уровню. А подтверждением ее результативности является тот факт, что на наших заводах подрабатывают семена кукурузы и подсолнечника такие иностранные компании как ООО «Сингента», ООО «КВС РУС», ООО «Майзадур Семенс Кубань». Параллельно с этим ведутся совместные селекционные работы отечественных ССЦ и селекционных иностранных компаний.

В наших экспортных программах участвуют только предприятия так называемые «пятизвездочки», которые не только полностью отвечают требованиям стандартов Ассоциации (а они у нас жестче государственных), но и в течение двух лет прошли проверку сортовых качеств методом грунтового контроля. Кроме того, необходимо заниматься и мелиорацией семеноводческих посевов, и экологическими испытаниями, и продвижением, и, как показала практика, созданием индустриальных аграрных предприятий в странах импортерах.

Члены Ассоциации самостоятельно уже не один год либо поставляют семена, либо ведут работы по селекции и сортоиспытанию в странах СНГ, Ближнего Востока, восточной Европы.

С 2016 года началась совместная деятельность наиболее активных членов Ассоциации производящих семена кукурузы, сои, сорго и подсолнечника, по выходу и закреплению на рынках Африки, Средней Азии. За это время удалось отработать механизм организации совместных поставок семян, экологических сортоиспытаний, обучение местных специалистов, а так же понять некоторые особенности стран-импортеров.

Сегодня помимо того, что уже есть определенные результаты в каждом из перечисленных направлений, наработан опыт, показывающий необходимость решения более общих вопросов с участием государства.

Ассоциация считает, что экспорт семян необходимо рассматривать не только как составляющую часть стратегии развития экспорта продукции АПК и один из стимулов развития

семеноводства в Российской Федерации, но и общей стратегии роста сельхозпроизводства. Нами была разработана Стратегия развития экспорта семян кукурузы и подсолнечника, которая была доложена на Всероссийском агрономическом совещании в 2015 году предусматривающая увеличение объема производства товарной кукурузы до 25 млн. тонн в год и увеличение ее посевной площади на зерно до 6 млн. га, что на наш взгляд, должно стать отправной точкой при формировании Стратегии производства семян и их экспорта. Для достижения этих показателей потребуется производить порядка 120 тыс. тонн семян кукурузы и кроме того еще 30 тыс. тонн для отправки на экспорт. И это реальные планы, которые стали возможными по нескольким причинам:

1) созданы конкурентоспособные простые модифицированные гибриды с повышенной влагоотдачей, что ставилось нам в укор конкурентами. Сегодня несколько отечественных компаний могут предложить линейку простых специализированных гибридов зернового направления;

2) менее затратная технология производства гибридов на стерильной основе, которая используется только отечественными семеноводами и позволяет им реализовывать готовые семена по более низким ценам;

3) эффективная работа всех звеньев системы семеноводства на ключевых предприятиях отрасли;

4) новые технологии уборки и хранения зерновой части, позволяющие выращивать кукурузу на зерно в условиях Новосибирска и Москвы;

5) расширение ареала производства зерна кукурузы в более северные регионы.

Эти возможности необходимо учитывать в стратегических планах как государственных структур, так и бизнеса.

Что касается государства, то основным недостатком его деятельности в области семеноводства, является отсутствие внятной государственной политики в отношении отрасли. Попытка принять разработанную в 2010 году Минсельхозом

России «Стратегию развития селекции и семеноводства сельскохозяйственных культур на период до 2020 года» не увенчалась успехом. В целом не плохой документ, но в нем одной из главных задач почему-то является «обеспечение устойчивого импорта семян сельскохозяйственных культур, производство которых агроэкономически оправданно на территории Российской Федерации». А об экспорте лишь несколько слов: «На этом этапе предусматривается переход от импорта семян к их экспорту...» к 2020 году.

По нашему мнению с учетом произошедших экономических и политических изменений «Стратегия развития селекции и семеноводства сельскохозяйственных культур в Российской Федерации на период до 2020 года» должна быть серьезно расширена, особенно в части экспортной составляющей. Стратегия развития экспорта должна полностью вписываться в стратегию развития производства продукции АПК и быть основана на современных рыночных механизмах с рациональным государственным регулированием, позволяющим эффективно развиваться участникам рынка и не допускать неоправданных административных барьеров по отношению к ним.

В ней помимо доли семян в экспортной выручке и объемов производства семян на экспорт, необходимо обозначить несколько важных категорий и задач:

- потребность в родительских формах, средствах на регистрацию и продвижение в страны Азии и Африки, в государственной поддержке для стимулирования строительства орошаемых участков для семеноводческих целей;
- предоставление земельных ресурсов для размещения семеноводческих участков;
- организация селекционных станций за рубежом;
- создание сортов и гибридов, адаптированных к условиям стран-импортеров.

Кроме того, следует юридически обеспечить приоритетность семеноводческого бизнеса над товарным производством

в специальных семеноводческих зонах, определив специализацию регионов в области семеноводства и типовые севообороты.

Законодательное обеспечение экспортной программы должно быть ориентировано на:

- приоритетность производства семян над товарным зерном;
- исключение экспортных пошлин на семена;
- уточнение порядка районирования гибридов или их родительских форм, предназначенных для экспорта;
- уточнения порядка предоставления господдержки на выращивание гибридов, предназначенных именно для экспорта;
- принятия нового порядка ввоза/вывоза селекционного и семенного материала, предназначенного для реализации экспортных мероприятий;
- внесение изменений в методики получения карантинных сертификатов в части малообъемных селекционных образцов и их обеззараживания.

Необходимо также предусмотреть мероприятия по обеспечению авторских прав в странах импортерах и др.

Изложенные выше предложения основаны на опыте, полученном нами при организации продвижения отечественных семян кукурузы, сои и подсолнечника на зарубежные рынки. Сегодня Ассоциация при поддержке Минсельхоза России вносит предложения по развитию экспорта семян, в частности, по внесению изменений в Порядок ввоза/вывоза на территорию Российской Федерации семян сортов растений для научных целей и методику проведения исследований малообъемных партий семян при получении карантинного сертификата.

Особая роль отводится международному научному сотрудничеству со странами-импортерами, в том числе в части прикладных исследований по созданию принципиально нового исходного селекционного материала и проведения сорто-

испытаний с целью районирования сортов и гибридов. Создаются консультационные центры по сопровождению продаж. Внедряются технологии получения стабильно высоких урожаев. Расширяется географии дней поля, которые проходят на стационарных площадках.

Практика показывает, что экспортировать семена необходимо в те страны, где есть перспективы развития индустриального сельского хозяйства (Китай, Индия, Пакистан). В связи с этим необходимо четко расставлять наши экспортные приоритеты.

Существует ряд причин юридического характера, сдерживающих экспорт семян, в том числе в страны СНГ. Прежде всего, это отсутствие адаптированных (единых) нормативных требований для всех стран – участников рынка. Не обеспечена необходимая защита интересов патентообладателей селекционных достижений как в России, та и во многих странах-импортерах семян. Так, при наличии нормативной базы по защите авторских прав, нет эффективных механизмов борьбы с фальсификаторами. В результате имеют место случаи, когда даже в странах Союзного государства запрещают высевать семена российской селекции. Ярчайший пример тому - ситуация с поставками семян кукурузы в Республику Беларусь в 2018 году, когда не были проданы более 6 тысяч тонн уже за-контрактрованных семян.

Все это говорит о том, что развитие экспорта семян - многогранная задача, решение которой возможно лишь в случае комплексного подхода и активного, бизнеса, отраслевых союзов и государства. Заявлений о намерениях всех сторон уже не достаточно: нужна системная, кропотливая точечная работа по согласованному плану.

**ВОЗМОЖНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО
ПАРТНЕРСТВА ДЛЯ РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ
СЕЛЕКЦИИ И СЕМЕНОВОДСТВА**

*OPPORTUNITIES OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP FOR
THE DEVELOPMENT OF DOMESTIC BREEDING AND
SEEDING*

Лобач И. А., Самусь М. В.

*Некоммерческая организация «Саморегулируемая организация
«Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и
подсолнечника»*

АННОТАЦИЯ: рассмотрена возможность развития семеноводства страны на основе использования механизма государственно-частного партнерства и показаны основные проблемы препятствующие его широкому использованию.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: научно-исследовательский институт, опытно-производственные хозяйства, государственно-частное партнерство, селекция, семеноводство, кукуруза, селекционный материал.

ABSTRACT: the possibility of developing seed production in the country through the use of the public-private partnership mechanism is considered and the main problems hindering its widespread use are shown.

KEY WORDS: research institute, pilot production farms, public-private partnership, selection, seed production, corn, selection material.

Причины, которые побудили рассматривать данный вопрос будут более понятны, если мы совершим экскурс в недалекое прошлое. До распада Советского союза селекция и семеноводство кукурузы представляло собой единый научно-производственный комплекс, где, селекционная работа велась в научно-исследовательских институтах, семеноводческие посеы размещались в опытных хозяйствах и семхозах, а подготовка семян осуществлялась на специализированных кукурузу-

зокалибровочных заводах. В целом, учитывая важное значение кукурузы, все звенья этого комплекса получали современную технику и научное оборудование. При необходимости закупались лицензии на перспективные линии. В южных регионах, где были благоприятные климатические условия и сильная аграрная наука (Краснодарский край, Молдавия, Украина) сформировались научные селекционные школы, гибриды которых не уступали лучшим мировым достижениям. К началу 80-х годов они тесно координировали свою работу не только между собой, но и с научными центрами других стран социалистического лагеря (Югославия, Венгрия, Болгария, Польша, ГДР и др.), что позволило обмениваться селекционным материалом и проводить отбор перспективных образцов в разнообразных агроклиматических условиях. Такая масштабная и хорошо организованная работа обеспечивала практически в полном объеме потребность в высококачественных семенах кукурузы не только республик СССР, но и дружественных стран. Необходимо отметить, что исходя в СССР была создана высокоэффективная система создания и семеноводства двойных и трехлинейных гибридов кукурузы на стерильной основе, которая несколько удлиняла селекционный процесс но позволяла резко снизить себестоимость готовых семян. Именно это позволяет отечественным семеноводам до сих пор достаточно успешно конкурировать на рынке. В целом к моменту распада СССР развитие селекции и семеноводства кукурузы в стране находилось на высоком уровне и было экономически выгодной и престижной сферой деятельности.

С началом экономических реформ отношение государства к селекции изменилось в худшую сторону. Финансирование научных работ со стороны государства резко сократилось, а эффективный механизм привлечения финансовых средств из других источников не был создан. Это явилось следствием

глубокого заблуждения в том, что все вопросы социально-экономического развития страны и обеспечения ее продовольствием можно будет полностью решить за счет доходов топливно-энергетического сектора экономики. На протяжении длительного периода эта иллюзия старательно поддерживалась сторонниками включения Российской экономики в глобальный рынок как производителя простой и потребителя высокотехнологичной, наукоемкой продукции. В упрощенном виде применительно к сельскому хозяйству это выглядело следующим образом: Россия производит в том числе на экспорт зерно, маслосемена, мясо и закупает семена, племенной материал.

Научно-исследовательские институты, занимающиеся селекцией кукурузы в сложившихся условиях вынуждены были до недавнего времени с большим трудом решать проблемы сохранения селекционных программ, основным источником финансирования которых стали доходы от продажи семян родительских форм и лишь немного, гибридов первого поколения т.е. только отдельных этапов всей технологической цепочки. При этом ни один из них не мог обеспечить выполнение полного объема работ от селекции до продажи готовых качественных семян конечному покупателю, а это имеет решающее значение для успешной конкуренции в современных условиях. Т.к. может обеспечить стабильное качество и соответственно сформировать круг постоянных и главное платежеспособных потребителей. В итоге сегодня гибриды только двух институтов широко представлены на рынке семян кукурузы Российской Федерации. Частные же семеноводческие компании финансируют свои селекционные программы за счет своей коммерческой деятельности. При этом и первые и вторые из-за ограниченности имеющихся людских и финансовых ресурсов в предыдущие годы в большинстве своем не могли ставить перед собой амбициозные цели по широкому внедрению в селекционной работе последних достижений в

области генной инженерии или по резкому увеличению объемов продаж. В основном из-за нестабильного качества и отсутствием возможности у институтов до недавнего времени выстроить эффективную работающую цепочку от селекции до конечного потребителя мы говорим о необходимости разработки дополнительных мер поддержки отрасли.

Начиная с 80-х годов прошлого века в селекционной работе стали широко использоваться методы генной инженерии. Лидерами в этой области научных исследований были крупные транснациональные химические компании, которые первые поняли истинный масштаб открывающихся возможностей как с точки зрения возможных прибылей, так и с точки зрения контроля за производством многих стратегически важных сельскохозяйственных культур. Последовательно развивая свой бизнес, они к настоящему времени поглотили большинство успешных селекционно-семеноводческих компаний, которые занимались селекцией кукурузы и подсолнечника. Созданные ими агрохимические подразделения успешно используют синергетический эффект от проведенных слияний и явно доминируют на мировых рынках как средств защиты растений так и рынке семян. Объем прибыли каждой такой компаний позволяет направлять на научные исследования, селекционную работу и развитие системы продаж средств в разы больше, чем выручка всех отечественных компаний и институтов, занимающихся селекцией и семеноводством кукурузы и подсолнечника.

Можно констатировать, что последние 20 лет были для отечественной селекции потеряны с точки зрения развития существующих и создания новых форм организации научно-исследовательской и селекционной работы, которые бы отвечали современным требованиям жесткой конкуренции в условиях глобализации рынка семян. В настоящее время для успешной конкуренции России на этом рынке важно не толь-

ко наличие научного и материально-технического потенциала у отдельных компаний – нужен эффективный и устойчивый механизм финансирования как их селекционной работы так и проектов по расширению, модернизации производства и продвижения товара на отечественном и зарубежных рынках. Необходимо также, чтобы в России начали успешно работать компании, которые бы по своему научно-производственному потенциалу и финансовым возможностям могли успешно конкурировать с ведущими зарубежными агрохимическими транснациональными корпорациями.

Для решения этой задачи в стране начали создаваться селекционно-семеноводческие центры по сельскохозяйственным культурам, имеющим важное значение для обеспечения продовольственной безопасности. Такие центры, объединяя в себе НИИ и опытные хозяйства с большим земельным банком кроме создания новых гибридов и сортов могли бы выполнить все этапы производства семян и их реализации. При этом очень важно, чтобы находящиеся в их распоряжении земельные ресурсы имеющаяся пашня практически полностью использовалась под семеноводческие посевы, т.к. основной задачей опытных хозяйств должно стать производство качественных семян, а не производство товарного зерна и свеклы. Практика работы опытных хозяйств уже сформированных селекционно-семеноводческих центров показывает, что соблюдения семеноводческих севооборотов позволяет размещать в них и семеноводческие посевы других культур, которые в настоящий момент являются не профильными для селекцентра и для получения качественных семян которых нет необходимой техники и оборудования. Например, у центров зернового направления нет возможности в сжатые сроки приступить к семеноводству сахарной свеклы или овощных культур (пример взят исходя из наиболее сложной ситуации в семеноводстве этих культур), хотя возможности их включение в севооборот для размещения семеноводческих посевов имеет-

ся. Имеются и семеноводческие компании которые могли бы на взаимовыгодных условиях разместить свои семеноводческие посевы на землях опытно-производственных хозяйств и в дальнейшем произвести качественные семена. Но такое сотрудничество требует заключение договоров на длительные сроки, что очень затруднительно в условиях действующего законодательства. Понятно, что проблема не будет решена быстро, так как в ближайшее время достаточного финансирования бюджет не выделит, но это не должно быть припятствием. В России уже существуют частные селекционно-семеноводческие компании, которые могут предложить необходимые компетенции и ресурсы для организации производства высококачественных семян по непрофильным, для созданных селекционных центров культурам.

Учитывая, что, за исключением отдельных компаний, основной научный потенциал в виде селекционных достижений принадлежит государству в лице научно-исследовательских институтов, а заводы, семеноводческие хозяйства и дилерская сеть есть у семеноводческих компаний отрасли нужен эффективный и понятный механизм объединения имеющихся ресурсов. Одним из них может быть государственно-частное партнерство. К сожалению в Российской Федерации отсутствует широкая практика его использования. При этом если в таких областях как транспорт, жилищно-коммунальное хозяйство, энергетика, связь, недвижимость есть хоть какой то опыт реализации проектов на основе государственно-частного партнерства (ГЧП), то в области аграрной отрасли и в частности селекционно-семеноводческой деятельности такого опыта совсем нет.

У участников отрасли, как со стороны государственных органов, организаций, так и со стороны частных семеноводческих компаний и потенциальных инвесторов пока нет даже общих представлений о потенциале преимуществах и воз-

возможных рисках такой формы сотрудничества с государством. По нашему мнению, после принятия 29 декабря прошлого года Постановления Правительства № 1686 «Об утверждении критериев отнесения объектов производства, первичной и (или) последующей (промышленной) переработки, хранения сельскохозяйственной продукции к объектам концессионного соглашения, соглашения о государственно-частном партнерстве либо «муниципально-частном партнёрстве» есть необходимость изучить появившиеся возможности, необходимо четко понимать, что в данном случае ГЧП нельзя рассматривать, как способ решения проблем за счет бюджетных средств.

При этом для развития ГЧП в России в области семеноводства, в том числе, на региональном уровне, необходимо решить следующие задачи.

1. Выяснить принципиальную возможность использования механизма ГЧП для создания и эффективного развития селекционно-семеноводческих центров. Определить лиц, которые со стороны государства могут заключать соглашения о ГЧП с целью создания селекционно-семеноводческих центров.

2. Выработать стратегию применения схем ГЧП применительно к задачам развития селекционно-семеноводческой отрасли с учетом имеющихся и не эффективно используемых в государственной и муниципальной собственности ресурсов (сортоиспытательные станции, научно-исследовательские институты и опытные станции т.д.).

3. Разработать недостающую отраслевую нормативно-правовую базу, регламентирующую порядок создания и функционирование организаций созданных по механизму ГЧП.

4. Разработать порядок мониторинга проектов, реализуемых по схемам ГЧП с целью исключения рисков нарушения условий заключенных соглашений, которые могут привести к

вынужденному прекращению отношений, банкротству, административной и уголовной ответственности.

5. Разработать и принять систему тарифов за пользование объектами построенных по схемам ГЧП. Предусмотреть прозрачный и адекватный порядок их пересмотра при изменении экономической ситуации в стране в ходе реализации проекта.

5. Разработать с учетом имеющихся полномочий у государственных (региональных), муниципальных органов. типовые формы инвестиционных соглашений заключаемых в рамках реализации ГЧП в области селекции и семеноводства. Установить четкий порядок их заключения.

6. Разработать механизм публичного предложения участникам отрасли проектов на условиях создания ГЧП.

По нашему мнению предварительный анализ показывает, что этот способ сотрудничества позволит объединить частным семеноводческим компаниям и государству имеющиеся ресурсы развития отрасли и для решения задач импортозамещения, повышения экспортного потенциала и продовольственной безопасности страны.

**ГРУНТОВОЙ КОНТРОЛЬ – ЭФФЕКТИВНЫЙ
ИНСТРУМЕНТ В БОРЬБЕ С КОНТРАФАКТОМ**
*GROUND CONTROL - EFFECTIVE TOOL IN THE FIGHT
AGAINST THE COUNTERFEIT*

Лобач И. А., Самусь М. В.

*Некоммерческая организация «Саморегулируемая организация
Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и
подсолнечника»*

АННОТАЦИЯ: проведение грунтового контроля – обязательный элемент определения качества готовых семян. Именно этот метод позволяет сделать объективные выводы как о совершенстве технологии производства семян в отдельных компаниях, так и об эффективности работы системы сертификации семян в конкретной стране. Для защиты интересов селекционеров, добросовестных производителей семян и сельхозпроизводителей Ассоциация на основе общепринятых методик UPOV разработала и использует более доступную методику, которая позволяет по типичности початков выявлять признаки фальсифицированных и низкокачественных семян даже в товарных посевах. По итогам грунтового контроля сортовых качеств семян были выявлены поставщики низкокачественных семян.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: кукуруза, грунтовой контроль, сортовые качества семян, методика определения сортовой чистоты, типичность початка, фальсификат.

ABSTRACT: Conducting ground control is a mandatory element in determining the quality of the finished seeds. It is this method that allows to make objective conclusions about the perfection of the technology of seed production in individual companies, and about the effectiveness of the seed certification system in a particular country. In order to protect the interests of breeders, bona fide seed producers and agricultural producers, the Association, based on generally accepted methods, has developed and uses a more accessible method that makes it possible to identify signs

of counterfeit and low-quality seeds, even in commercial crops, on typical cobs. According to the results of ground control of varietal

KEY WORDS: maize, soil control, varietal seed quality, the method of determining varietal purity, cob typicality, falsification.

Качественные семена – это не только гарантированный урожай, но и престиж отечества, его продовольственная безопасность. Поэтому с момента создания Национальной ассоциации производителей семян кукурузы и подсолнечника одной из основных задач стал контроль качества семян, производимых ее членами, а также борьба с фальсификаторами в рамках отраслевых стандартов и действующего законодательства.

Определенные успехи в этом направлении есть: большая часть произведенных в хозяйствах Ассоциации семян успешно конкурируют с иностранными, а доля контрафактных семян кукурузы с 2009 г. сократилась с 34 до 9,8%.

За этот период существенно изменилась и структура фальсификата. В отличие от нулевых годов, когда практически весь фальсификат представлял собой «крашенный» фураж, сейчас его условно можно разбить на следующие группы:

- «черный» контрафакт – когда фуражное зерно подкалибровывают, красят в бетономешалке, фасуют в мешки (три дополнительных операции) и продают по очень низкой цене. От таких семян урожая практически нет, и осенью горопокупатели стоят перед дилеммой: вырезать скот или банкротиться. На рынке продавцов таких семян очень легко определить. Как правило, с ними никто раньше не работал или о них идет дурная слава. Документы на семена отсутствуют либо вызывают большие сомнения в их подлинности. Стоимость очень низкая, зачастую предлагается так называемый откат;

- «серый» контрафакт – когда нечистоплотные производители покупают родительские формы на 100 га участков гибридизации, а фактически убирают 300 га, то есть подмешивают к гибридным семенам фуражное зерно, калибрует его, протравливают и затаривают. Продают по минимальной цене

легальных семян с «откатом». Ущерб товаропроизводителям выражается в низком урожае. Такие семена, как правило, сопровождаются подлинными документами. В качестве примера можно привести ООО «Кубанская семеноводческая станция» Краснодарского края и ООО «Маджести» Кабардино-Балкарии;

- «качественный» фальсификат – когда остатки качественных отечественных семян прошлых лет перетаривают в мешки известных иностранных компаний и продают по ценам импортных. Это самый сложный вариант для выявления, так как чаще всего у покупателя нет претензий. Фактически семена хорошие и дают высокий урожай. Покупатель таких семян несет убытки из-за того, что купил отечественные семена дороже.

Первую категорию при желании выявить несложно: достаточно запросить копии договоров на приобретение родительских форм. А вот остальные требуют проведения специальных дорогостоящих мероприятий. Для надежного определения и выявления фактов фальсификации необходимо сделать контрольную закупку, получить стандарт (эталон) и описание гибрида. На специальном участке надо посеять и вырастить кукурузу для проведения грунтового контроля. Заключение о сортовой чистоте должен дать или оригинатор, или специально подготовленный специалист.

Нужно отметить, что в странах, где семеноводство считается важной отраслью экономики, проведение грунтового контроля – обязательный элемент определения качества готовых семян. Именно этот метод позволяет сделать объективные выводы как о совершенстве технологии производства семян в отдельных компаниях, так и об эффективности работы системы сертификации семян в конкретной стране.

К сожалению, до последнего времени такой контроль в России проводили в очень ограниченном объеме, а его результаты не доводили до участников отрасли и не обсуждали. Во многом это происходило из-за сложности методики. Именно

поэтому вот уже 3 года для защиты интересов селекционеров, добросовестных производителей семян и сельхозпроизводителей Ассоциация на основе общепринятых методик *UPOV* разработала и использует более доступную методику, которая позволяет по типичности початков выявлять признаки фальсифицированных и низкокачественных семян даже в товарных посевах. Главное ее достоинство в том, что не нужно проводить фенологические наблюдения в течение всей вегетации. Подчеркнем – мы выявляем производителей, чьи семена в товарных посевах имеют признаки фальсификата. Информацию о поставщиках и производителях семян, у которых в посевах присутствует более 30% растений с нетипичными початками, сообщаем в ФГБУ «Россельхозцентр» и другие заинтересованные органы. Там проводят необходимые экспертизы с целью подтвердить или опровергнуть наше предположение. Данные о случаях фальсификата, которые не вызывают сомнений, доводятся до участников рынка. По нашему мнению, своевременное информирование потенциальных покупателей семян – один из эффективных способов борьбы с контрафактом.

Методика определения сортовой чистоты кукурузы только по типичности початков полностью подтвердила свою состоятельность в совместной работе Ассоциации с Государственной инспекцией по испытанию и охране сортов растений Белоруссии, перед которой была поставлена задача выявления в республике фальсифицированных семян и их поставщиков. С этой целью в Белоруссии и Краснодарском крае были заложены два участка грунтового контроля. В Белоруссии сортовую чистоту определяли традиционным методом, в Краснодарском крае – только по типичности початков. Для исключения сомнений в объективности выводов, испытываемые образцы были зашифрованы. Из 120 образцов семян результаты совпали по 114-ти. По итогам грунтового контроля сортовых качеств семян были выявлены поставщики низкокачественных семян. При этом особенно необходимо отметить, что все

образцы, произведенные членами Ассоциации, соответствовали необходимым требованиям.

Специалисты ФГБУ «Россельхозцентр» и Ассоциации совместно провели аналогичную работу на российском рынке. Исходя из имеющейся информации о наличии низкокачественных семян в 26 регионах страны, были отобраны 180 проб трех наиболее распространенных гибридов: РОСС 199 МВ, Краснодарский 194 МВ и Катерина. Специалисты ФГБУ «Россельхозцентр» выполнили работу по определению сортовой чистоты в полном соответствии с методиками *UPOV*. Ассоциация параллельно провела анализ сортовой чистоты по типичности початка, который после расшифровки данных показал практически полное совпадение с данными ФГБУ «Россельхозцентр».

Конечно, это данные одного года, но необходимо отметить следующее:

1. Сортовые качества семян кукурузы одних и тех же компаний на отечественном рынке значительно хуже поставляемых в Белоруссию.

2. В разряд проблемных попали одни и те же производители семян, как в Белоруссии, так и в России.

3. Более детальное расследование по отдельным фактам показало, что есть случаи недобросовестности региональных дилеров. Закупив небольшую партию качественных семян, они потом под этими же документами продают фальсифицированные, получая основной доход от продажи последних.

4. Сортовую чистоту семян иностранных компаний проверить не представляется возможным из-за отсутствия стандартных образцов. Такая ситуация делает условным контроль их качества. При этом участники рынка семян кукурузы отмечают значительный рост подделок иностранных гибридов, как произведенных в России, так и поставленных из других государств.

Чтобы не ошибиться с выбором поставщика семян, покупателю необходимо следовать следующим рекомендациям.

1. Работать с проверенными производителями и их прямыми региональными представителями. Необходимую информацию о них можно получить на сайте производителя, Ассоциации или позвонив непосредственно на завод.

2. Знать основные признаки фальсификата, главные из которых – низкая цена и отсутствие в сертификате информации о заводе-изготовителе семян. Быть более внимательным при обнаружении хотя бы одного из этих признаков.

3. Проверять подлинность сертификатов соответствия на сайтах сертифицирующих организаций. Если не удастся, то лучше не покупать!

4. Регулярно отслеживать информацию о недобросовестных производителях на сайтах отраслевых ассоциаций.

5. При возникновении сомнений проводить анализ сортовой чистоты.

При наличии малейшего сомнения в порядочности продавца и подлинности документов лучше отказаться от приобретения. Практика показывает, что контрафакт покупают тогда, когда жадность перевешивает доводы разума.

Мы хотим донести до участников рынка, особенно производителей псевдо-семян, послы о том, что время безнаказанной реализации фальсифицированных семян гибридов кукурузы проходит. Сегодня уже внедряются в практику работы сертифицирующих организаций эффективные методы контроля сортовой чистоты готовых семян. В настоящее время заинтересованные (контролирующие) организации отработывают механизмы привлечения фальсификаторов к ответственности.

**ПОЗИЦИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ АССОЦИАЦИИ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕМЯН КУКУРУЗЫ И
ПОДСОЛНЕЧНИКА В БОРЬБЕ С КОНТРАФАКТОМ
СЕМЯН**

POSITION OF THE NATIONAL ASSOCIATION OF PRODUCERS OF SEEDS OF MAIZE AND SUNFLOWER IN THE FIGHT AGAINST CONTRACT OF SEEDS

Лобач И.А., Самусь М.В.

Некоммерческая организация «Саморегулируемая организация Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника»

АННОТАЦИЯ: проведен анализ ситуации, сложившейся в отрасли семеноводства. Присутствие контрафакта на рынке семян дискредитирует отечественную селекцию и семеноводство и наносит наибольшие имиджевые и финансовые потери добросовестным производителям. Определен ключевой фактор распространения контрафакта - отсутствие контроля сортовой чистоты готовых семян при выдаче сертификатов соответствия на них.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: кукуруза, подсолнечник, семеноводство, экспорт семян, сортовые качества семян, карантин растений, государственная поддержка, фальсифицированные семена.

ABSTRACT: The analysis of the situation in the seed industry. The presence of counterfeit on the seed market discredits domestic selection and seed production and causes the greatest image and financial losses to bona fide producers. The key factor in the spread of counterfeit was identified - the lack of control over the varietal purity of the finished seeds when issuing certificates of conformity for them.

KEY WORDS: maize, sunflower, seed production, seed exports, varietal quality of seeds, plant quarantine, government support, falsified seeds.

Ситуация, сложившаяся в российском семеноводстве большинством экспертов, характеризуется либо как сложная, либо критическая. Специалисты нашей Ассоциации ввиду многоплановости рассматриваемой проблемы не склонны давать столь категоричные оценки и считают, что оценивать состояние отрасли необходимо не столько в целом, сколько в разрезе каждой культуры или группы культур.

Кроме того, существующие значительные расхождения понимания причин сложившегося в семеноводстве положения, в значительной части вызванные под отраслевыми приоритетами и действиями активных лоббистов экспортеров семян, для которых формирование цивилизованного рынка семян не является основной целью, так как не завершенность постсоциалистической реформы семеноводства предоставляет импортерам и так называемым «пакетникам» (продавцам ультрамалых партий семян в пакетах) получать сверх прибыль не отвечая за качество. Усугубляется это еще и тем, что, несмотря на спорную компетентность в области семеноводства, представители вышеуказанного сообщества, не отражающие мнение большинства семеноводов, воспринимаются экономическим блоком в Правительстве РФ в качестве ключевых экспертов при принятии решений в отношении развития отрасли.

В связи с тем, что мнение вышеуказанных экспертов, выступающих от имени всех семеноводов, по большинству позиций расходятся с позицией членов Ассоциации ее Совет в мае текущего года принял текст официальной позиции НО «СРО Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника» по стратегическим направлениям своей деятельности, в которой, в частности отмечается, что основываясь на десятилетнем опыте работы по защите интересов своих членов, Ассоциация считает, что ключевыми проблемами легального отечественного семеноводства являются:

- 1) значительная доля контрафакта на рынке семян;

2) жесткая конкурентная борьба на внутреннем рынке с иностранными компаниями и нелегальными производителями;

3) несовершенство российской нормативно-правовой базы в области селекции и семеноводства, нередко «работающей» не в пользу отечественных легальных производителей;

4) отсутствие эффективных механизмов государственной поддержки отечественных селекционных центров независимо от форм собственности;

5) отсутствие внятной государственной политики в отношении экспорта семян;

6) отсутствие у большинства отечественных селекционных и семеноводческих компаний опыта встраивания в глобальный рынок селекции и семеноводства.

С учетом того, что миссией Ассоциации является «Создание оптимальных условий деятельности для своих членов, направленной на формирование цивилизованного рынка семян в Российской Федерации» и вытекающих из нее таких целей как:

1) формирование цивилизованного рынка семян в Российской Федерации на основе организационно-правовых условий и принципах добросовестной конкуренции его участников;

2) формирование экономических условий, обеспечивающих устойчивое положение на рынке семян отечественных селекционных и семеноводческих предприятий (организаций).

Ассоциация считает целесообразным сформулировать свою позицию по следующим стратегическим направлениям своей деятельности в области селекции и семеноводства:

1. Отношение к присутствию контрафакта на рынке семян.

Несмотря на значительные структурные изменения сущности производителей контрафакта и снижением его доли на рынке страны, Ассоциация продолжает считать одной из основных своих задач непримиримую борьбу с этим явлением

во всех его проявлениях. Присутствие контрафакта на рынке семян - главный фактор, дискредитирующий отечественную селекцию и семеноводство и наносящим наибольшие имиджевые и финансовые потери добросовестным производителям.

Ключевой фактором распространения контрафакта была и остается отсутствия контроля сортовой чистоты готовых семян при выдаче сертификатов соответствия на них.

В рамках действующей нормативно-правовой базы наиболее эффективными методами борьбы с контрафактом являются следующие меры: ужесточение порядка пере сертификации семян и выдачи копий сертификатов; полная открытость базы выданных сертификатов по всем системам сертификации в он-лайн режиме; организация выборочного грунтового контроля сортовой чистоты семян, с использованием его результатов как основания для принятия мер к фальсификаторам уполномоченными органами; разделения функций семенного контроля (надзора) и сертификации семян.

2. Жесткая конкурентная борьба на внутреннем рынке с иностранными компаниями и нелегальными производителями.

Ассоциация приветствует здоровую конкуренцию, но при этом считает, что на отечественном рынке семян добросовестная конкуренция отсутствует по следующим причинам: фальсифицированные «семена» априори разрушают принципы конкуренции, так как приводят к ценовому демпингу, уничтожающему как семеноводство, так и отечественную селекцию; здоровая конкуренция между отечественными и зарубежными селекционно-семеноводческими компаниями не возможна из-за внутривосточных различий в защите внутренних рынков и глобального характера основных иностранных игроков.

Разрушенное, посредством навязанных извне изменений в законодательстве, отечественное семеноводство испытывает значительные трудности и нуждается в серьезной поддержке

государства как финансовой, так и не требующей бюджетных затрат. Прежде всего, необходимо введение квот на ввоз в Российскую Федерацию семян кукурузы, сои и подсолнечника иностранной селекции. Вступление России в ВТО негативно влияет на развитие отечественного семеноводства, так как правила ВТО жестко защищают интересы иностранных поставщиков семян на отечественном рынке в ущерб российским производителям, при этом они же не являются зеркальными для отечественных семеноводов, стремящихся выйти на европейский рынок. Введение экономических санкций, противоречащих правилам ВТО, являются основанием для приостановления их действий как минимум на период санкций. Вместе с тем чрезмерная ориентация отдельных блоков Правительства Российской Федерации на развитие зарубежного бизнеса в России создает неравные конкурентные условия на рынке семян для отечественных и иностранных производителей, так как ни в одной стране западного мира нет структур, развивающих на их территории российский бизнес и способствующих экспорту российских товаров. Кроме того, система мер господдержки отечественных селекции и семеноводства менее эффективна в сравнении лоббистскими возможностями транснациональных компаний, так как в России активно работает, поддерживаемая правительственными структурами Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ), включающая в себя 65 комитетов и занимающаяся лоббированием вопросов включая сельское хозяйство, ... законодательство. . . . , тесно сотрудничает с российскими властями, активно взаимодействуя с последними в рамках оценки регулирующего воздействия. При этом «миссия АЕБ заключается в представлении и продвижении интересов своих членов путем качественного лоббирования. . . ».(http://www.aebrus.ru/ru/aeb-committees-and-working-groups/industrial/index.php?SECTION_ID=30)

3. Несовершенство российской нормативно-правовой базы в области селекции, семеноводства (в том числе их господ-

держки) и карантин растений, нередко «работающей» не в пользу отечественных и легальных производителей.

Распространению фальсифицированных семян и их легализации способствуют либеральные нормы, регламентирующие производство и оборот семян на отечественном рынке, заложенные в федеральном законе «О семеноводстве» от 17 декабря 1997 года № 149-ФЗ: отсутствие ответственности сертифицирующих организаций за выдачу сертификатов соответствия на семена, не отвечающие заявленным требованиям; отсутствие системы прослеживания движения семян и сопроводительных документов; отсутствие правоприменительной практики законодательства в области защиты авторских прав собственников селекционных достижений.

По нашему мнению, сдерживает процесс повышения качества отечественных гибридных семян (кукуруза, подсолнечник, сахарная свекла, овощи) приоритетность товарных посевов над семеноводческими, что не дает возможности обеспечить пространственную изоляцию. Без урегулирования процедуры формирования специальных семеноводческих зон любые ограничения выращивания товарной продукции рассматриваются как ограничение бизнеса, без учета обратного эффекта – товарное производство ограничивает права семеноводческого бизнеса. Также, нормативно-правовая база в области карантина растений, имеющая признаки дублирования и, по некоторым позициям, излишнего давления на бизнес, не только значительно затрудняет обмен селекционным материалом и организацию сортоиспытания, но и создает неравные конкурентные условия для отечественных и зарубежных производителей семян.

4. Отсутствие эффективных механизмов использования государственных средств для развития отечественных селекционных центров независимо от форм собственности.

К неэффективному использованию средств государственной поддержки в области селекции и семеноводства приводят:

1) предоставление господдержки на семена: с фальшивыми сертификатами соответствия на семена; не соответствующие критериям сортовой чистоты;

2) чрезмерно расширенные критерии мероприятия господдержки строительства селекционно-семеноводческих комплексов привело к направлению большинства средств по этому направлению на модернизацию семяочистительного и сушильного хозяйства, но никак не селекции;

3) нормативно-правовая неурегулированность признаков отнесения семеноводческих компаний к российским приводит к предоставлению господдержки на семена иностранного производства, без переноса в Россию селекционных технологий.

4) отсутствие эффективных механизмов доступа российских селекционных компаний к фундаментальным исследованиям в области пост геномных и биотехнологических методов селекции.

5) «сворачивание» подготовки селекционных кадров как в высших учебных заведениях, так и в аспирантуре.

5. Отсутствие внятной государственной политики в отношении экспорта семян.

Экспорт российских семян в настоящее время сдерживается не достаточно активной и последовательной протекционистской политикой государства в отношении экспорта семян, которая должна основываться на зеркальных условиях (условия экспорта отечественных семян должны быть аналогичны условиям импорта зарубежных семян); наличием экспортной вывозной таможенной пошлины на семена подсолнечника для посева (товарный код 1206001000), установленной в виде ставки экспортной пошлины равной 6,5% от таможенной стоимости продукции, подлежащей вывозу (экспорту); отсутствием мер государственной поддержки, направленных на регистрацию отечественных сортов (гибридов) и их продвижение за рубежом; требованием обязательности регистрации отечественных сортов (гибридов) в Российской Федерации,

предназначенных для экспорта; отсутствием четких правил ввоза/вывоза семян на территорию Российской Федерации как для научных целей, так и для посева (реэкспорта).

Отсутствие у отечественных селекционных и семеноводческих компаний опыта встраивания в глобальную систему селекции и семеноводства – можно преодолеть путем корректировки деятельности Российского экспортного центра с учетом десятилетнего опыта Ассоциации по вхождению и закреплению на региональных рынках России и стран членов Евроазиатского экономического союза. Для этого необходимо провести анализ перспективы выхода на рынок семян стран основных производителей и потребителей кукурузы с ранжированием их по приоритетности; разработать план вхождения на рынок страны производителями семян членами отраслевых союзов, в котором предусмотреть обязанность союзов (ассоциаций) провести регистрацию гибридов и маркетинговые мероприятия, обеспечивающие их продвижение; обязанность РЭЦ обеспечить юридическое и политическое сопровождение действий производителей семян в течение трех (как минимум) лет, а также компенсацию не менее 50 процентов их затрат на регистрацию селекционных достижений и дней поля. В связи с тем, что семена являются товаром отличным по своей сущности от других товарных групп сформировать специальную подпрограмму их экспорта, предусматривающую организацию полевых демонстрационных показов как дополнение к участию в выставках, проводящихся в закрытых помещениях.

Обнародование позиции членов Ассоциации продиктовано прежде всего очередь необходимостью инициировать более широкое и открытое обсуждение вышеизложенных аспектов в среде практикующих селекционеров и семеноводов с целью выработки взвешенных консолидированных предложений и донесения их до государственных структур, отвечающих за обеспечение продовольственной безопасности страны и развитие не сырьевого экспорта.

КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СЕЛЕКЦИИ И СЕМЕНОВОДСТВА И ПОВЫШЕНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

PERSONNEL SUPPORT OF BREEDING AND SEEDING AND IMPROVING THE PROFESSIONAL LEVEL OF SPECIALISTS

Лобач И. А., Тешева С. А.

Некоммерческая организация «Саморегулируемая организация «Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника»

АННОТАЦИЯ: проведен анализ ситуации, сложившейся в кадровом обеспечении отрасли селекции и семеноводства, определены причины. В связи с этим возникла необходимость организации проведения обучающих семинаров, проведения курсов повышения квалификации, что послужило причиной создания учебно-консультационного центра Ассоциации, ставшего одной из составных частей программы подготовке кадров в области селекции и семеноводства реализуемой Ассоциацией.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: селекция, семеноводство, аспирантура, повышение квалификации, селекционно-семеноводческий центр, научно-исследовательский институт, подготовка кадров.

ABSTRACT: The analysis of the situation in the staffing of the industry of breeding and seed production was carried out, the reasons were determined. In this regard, it became necessary to organize training seminars, conduct advanced training courses, which led to the creation of the Association's training and consulting center, which became one of the components of the training program in the field of breeding and seed production implemented by the Association.

KEY WORDS: selection, seed production, postgraduate education, advanced training, breeding and seed production center, research institute, training.

Анализ ситуации, сложившейся в кадровом обеспечении отрасли селекции и семеноводства, показал, что средний возраст селекционера составляет 65 лет и в последние десятилетия только увеличивается. Вызвано это следующими причинами.

Система подготовки селекционно-семеноводческих кадров практически разрушена. В большинстве аграрных ВУЗов ликвидированы кафедры селекции и семеноводства. Подготовка кадров по специальности агроном широкого профиля проводится без специализации агроном-семеновод с обязательным прохождением практики в специализированном предприятии. Систематическое «переманивание» молодых ученых-селекционеров на работу в иностранные компании на должности не связанные с селекцией с доходом в 3-5 раз выше зарплаты селекционера в российских государственных селекционных центрах.

Кроме того, требует новых подходов система подготовки аспирантов и докторантов, проводящих исследования в области растениеводства, в том числе по специальности «селекция и семеноводство». В настоящее время большинство фундаментальных исследований в области сельского хозяйства, в частности растениеводства, не имеют прикладного направления, что снижает их качество.

Наряду с дефицитом научных кадров в селекции и семеноводстве существует большая проблема и с техническим персоналом, который принимает участие в проведении полевых опытов, экспериментах, лабораторных исследованиях и т.д. Селекционный процесс является высоко затратным и трудоемким, поэтому экономия финансовых и трудовых ресурсов за счет объединения функциональной нагрузки научного сотрудника, лаборанта и рабочего в одном лице, что резко снижает качество селекционно-семеноводческой работы и, не редко, приводит к низкой результативности.

Еще одна проблемная сторона российской науки – односторонняя оценка труда по индексу цитирования в специализиро-

ванных научных изданиях (индекс Хирша). Селекционеры поставлены перед выбором: идти в поле или писать статьи. По нашему мнению, основной оценкой эффективности работы как селекционно-семеноводческого центра, так и конкретного селекционера должно стать не индекс Хирша, ни количество зарегистрированных сортов (гибридов), а площади, занимаемые ими в производственных посевах как в России, так и за рубежом. Подобный подход позволит более рационально распределять государственные средства, идущие на финансирование селекционной науки, а так же, будет стимулировать селекционные центры активнее, заниматься продвижением своих селекционных достижений. При этом они, конечно же, столкнутся с проблемой профессиональной подготовки агрономов-технологов в хозяйствах и необходимостью организации их консультирования.

Так члены Ассоциации, активно расширяя ареал поставок своих семян, столкнулись с низкой профессиональной подготовкой агрономов технологов в сельхозпредприятиях. К сожалению, имеют место случаи, когда специалисты хозяйств не могут рассчитать ни норму высева семян, ни настроить сельхозтехнику для качественного проведения технологических операций. В связи с этим возникла необходимость организации проведения обучающих семинаров по технологии выращивания в конкретных почвенно-климатических условиях региона, что послужило причиной создания учебно-консультационного центра Ассоциации, ставшего одной из составных частей программы подготовки кадров в области селекции и семеноводства реализуемой Ассоциацией. Данная Программа предусматривает следующие основные разделы:

- 1) профориентация школьников на базе аграрных классов с предоставлением целевого направления на агрономические специальности в аграрные ВУЗы;
- 2) отбор студентов агрономических специальностей склонных к селекционно-семеноводческой работе и закрепле-

ние их за конкретными селекционными и семеноводческими компаниями с выплатой именных стипендий;

3) предоставление направлений в аспирантуру при лучших селекционных центрах и работа с аспирантами в процессе подготовки кандидатских диссертаций с выплатой именных аспирантских стипендий на базе селекционных компаний членов Ассоциации;

4) заключение договоров с молодыми учеными-селекционерами на проведение селекционной работы в интересах конкретных селекционно-семеноводческих компаний с предоставлением целевых грандов.

5) организация стажировок студентов, аспирантов, молодых селекционеров и работников селекционно-семеноводческих компаний членов Ассоциации на лучших отечественных и зарубежных предприятиях.

На сегодня подготовлены программы проведения обучающих семинаров и курсов повышения квалификации специалистов согласно требованиям стандартов Минобразования России. Слушатели получают знания и навыки как в лекционной аудитории, так на практических занятиях непосредственно в поле, на заводе. Так, уже два года Ассоциация проводит повышение квалификации апробаторов и отборщиков проб, где выездные занятия проводятся с привлечением ведущих селекционеров. Эту деятельность высоко оценили и рекомендовали обучение ФГБУ «Россельхозцентр» и ФГБУ «Госсорткомиссия».

В 2017 году 11 специалистов из Ассоциации успешно прошли обучение по полевой апробации и пост-контролю сортовых качеств семян кукурузы и подсолнечника по схемам сортовой сертификации ОЭСР. Мероприятие прошло при поддержке Секретариата ОЭСР – международной Организации по Экономическому Сотрудничеству и Развитию, на базе филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю, Национальной Ассоциации производителей семян кукурузы и подсолнечника. Обучение по полевой апробации и пост-

контролю кукурузы и подсолнечника проводили эксперты ОЕСД: Эдуард Голдшагг (ЮАР) и Юлия Борис (Польша).

Однако кадровую проблему в отрасли в целом силами одной Ассоциации не решить, поэтому мы считаем, что необходимо разработать подпрограмму по подготовке и поддержке молодых специалистов в отрасли селекции и семеноводства и включить ее в Государственную программу «Развитие сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия».

Вместе с тем для развития отрасли необходимо:

- осуществлять поддержку научных исследований из средств федерального и региональных бюджетов;
- проводить эффективную работу научно-технических советов по подбору научно-исследовательских тем исследований, выявления наиболее актуальных проблем селекции и семеноводства;
- создание сортов и гибридов с новыми потребительскими свойствами;
- разрабатывать технологии возделывания сельхозкультур, способствующих реализации продуктивного потенциала сортов и гибридов;
- внедрять передовой опыт зарубежных стран, научных достижений, инновационных разработок в производство.

СЕЛЕКЦИЯ: ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИЛИ ЧАСТНАЯ

RUSSIAN MAIZE AND SUNFLOWER SEEDS EXPORT: OPPORTUNITIES, STRATEGY, PROSPECT

Платонов С. В.

Федеральный союз селекционеров Германии

АННОТАЦИЯ: Федеральный союз селекционеров Германии (BDP) заинтересован в конкурентоспособной на мировом уровне системе селекции и семеноводства в России и нацелен на создание рамочных условий, одинаково благоприятной как для российской, так и для немецкой стороны. Достигнуты договоренности по конкурентным направлениям работы, представляющим взаимный интерес для селекционеров и семеноводов России и Германии.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: селекция, селекционно-семеноводческие центры, роялти, Федеральной союз селекционеров Германии, государственно-частное партнерство.

ABSTRACT: The Federal Breeders Union of Germany (WDR) is interested in a globally competitive breeding and seed production system in Russia and is aimed at creating a framework environment that is equally favorable for both the Russian and the German side. Agreements have been reached on competitive areas of work of mutual interest for breeders and seed growers of Russia and Germany.

KEY WORDS: breeding, breeding and seed-growing centers, royalties, Federal Union of Breeders of Germany, public-private partnership.

Основные усилия Федеральный союз селекционеров Германии (ВДР) нацелены на создание рамочных условий, одинаково благоприятной как для российской, так и для немецкой стороны. Немецкие селекционер заинтересованы в конкурентоспособной на мировом уровне системе селекции и семеноводства в России. Согласитесь, лучше конкурировать на равных, чем опасаться, что слабый конкурент прибегнет к неры-

ночным механизмам и пролоббировует введение на государственном уровне протекционистских мер запретительного характера.

Мы видим, что во исполнение известного указа Президента Российской Федерации начата работа по созданию и внедрению в производство конкурентоспособных технологий, основанных на новейших достижениях науки. Решающая роль возвращения России на передовые позиции мировой селекционной науки и реализации ее достижений на практике по праву отводится селекционно-семеноводческим центрам. Планируется вести в эксплуатацию 87 таких объектов, из которых 61 новых и 26 модернизированных. В рамках госпрограммы развития сельского хозяйства обеспечивается возмещение 20 % прямых понесенных затрат на их строительство и модернизацию.

Нормативной основой двустороннего сотрудничества стало Совместное заявление о намерениях Федерального министерства продовольствия, сельского хозяйства и защиты прав потребителей Федеральной Республики Германия и Министерства сельского хозяйства Российской Федерации о сотрудничестве в области семеноводства от 18.01.2013. В рамках данного документа и под эгидой Германо-Российского аграрно-политического диалога проведен целый ряд мероприятий с участием представителей Совета Федерации, Государственной Думы Российской Федерации, министерств и ведомств двух стран, отраслевых союзов и ассоциаций. Достигнуты договоренности по конкурентным направлениям работы, представляющим взаимный интерес для селекционеров и семеноводов России и Германии.

Разработанная в Советском Союзе система селекции и семеноводства идеально соответствовала требованиям плановой экономики и работала весьма эффективно. Созданный цикл «от пробы до мешка» позволял быстро внедрять передовые разработки фундаментальной науки в реальное производство. И, что немаловажно, удавалось обеспечивать преемственность

поколений селекционеров. Их имена известны во всем мире. Вы выстояли в постсоветских катаклизмах и продолжают удерживать передовые позиции по ряду культур. Эти люди кормят всю страну и наполняют ее бюджет за счет экспорта зерна, высокоурожайные сорта, которого созданы их руками.

Вместе с тем ни для кого не секрет бедственное материально-техническое состояние существующих государственных НИИ. Прославленные селекционеры вынуждены работать там на морально и физически устаревшем оборудовании за, мягко говоря, невысокую зарплату. Их достойные уважения энтузиазм и творческая увлеченность не всегда разделяются молодым поколением, которое, получив соответствующее образование, стремится найти применение своим силам там, где банально больше платят, условия работы лучше, а бюрократизм меньше.

Дальше так продолжаться не может. Инвестирование значительных средств в научно-технические разработки и материальную базу остается главным условием достижения высоких результатов в селекционной деятельности. Мировой опыт свидетельствует, что в условиях рыночной экономики полагаться только на бюджетное финансирование нереально. Даже если государство изыщет хотя бы часть необходимых средств, уверенности в их эффективном использовании нет даже у самих ученых-селекционеров. Изящные концепты развития отечественной селекции от ФАНО вызывают у маститых мэтров в лучшем случае лишь горькую усмешку.

Вывод один: необходимо привлекать частный капитал. Но как? На каких условиях?

В последнее время часто приходится слышать о государственно-частном партнерстве. Так, в Краснодарском крае ООО «Успенский сахарник» заявило о готовности вложить более 2 млрд. рублей в создание семеноводческого центра. Дай бог, чтобы предприниматели по всей стране подхватили такую замечательную инициативу. Время покажет, однако сегодняшние экономические реалии таковы, что бизнес в основ-

ном ориентирован на быструю отдачу от вложенных средств, а это, к сожалению, слова не из песни про селекцию.

В Германии государственно-частное партнерство понимают несколько по-иному. Государство финансирует лишь фундаментальную науку. Прикладные разработки оплачиваются частным образом за счет лицензионного вознаграждения – роялти. Селекция давно превратилась в бизнес, кровно заинтересованных в скорейшей реализации фундаментальных научных исследований. Так, компании – члены ВВП из 1 млрд. евро совокупного годового оборота 15,1 % тратят именно на прикладные разработки. И эта цифра имеет тенденцию к росту.

Но так не всегда и не везде в Германии. Руководители ГДР старались тщательно копировать опыт СССР, в том числе в организации селекционно-семеноводческого процесса. Одним из флагманов восточногерманской селекции был Научно-исследовательский институт картофельного хозяйства, основанный в 1949 году в г. Гросс Люзевиц (Мекленбург-Передняя Померания). Институт входил в систему Академии сельскохозяйственных наук, подчинявшейся Министерству сельского хозяйства ГДР. Организационно он состоял из четырех управлений, объединяющих 17 отделов. В штате числилось более 600 сотрудников, из которых лишь 120 занимались научной и прикладной работой.

Совершенно очевидно, что такая громоздкая структура не имела шансов выжить в новых исторических условиях после объединения Германии. Перед воссоединившимся государством возникла непростая задача: сохранить имеющийся научный потенциал и приспособить его к новым политическим, экономическим, социальным и правовым реалиям.

Остро встал вопрос приватизации отдельных производственно-прикладных подразделений бывшего института, которые, в отличие от чисто научных, в будущем не могли рассчитывать на финансовую поддержку немецкого государства. В западной части Германии не существовало государственно-

го финансирования селекции, поскольку при наличии права на сорт имелась (и сейчас) реальная основа для самофинансирования за счет лицензионных платежей (роялти).

Приватизация института происходила с помощью специально созданного для восточных земель Попечительского ведомства (Treuhandanstalt), которое на правах доверительного управления преобразовало народные предприятия (VEB) в общества с ограниченной ответственностью (GmbH) и выставляло их на продажу. Цены на предприятия были символическими, но предъявлялись жесткие требования по сохранению профильных активов. Таким образом, удалось не «расчубайсить» довольно сильную экономику бывшей ГДР и сохранить социальную стабильность.

Специально созданная инициативная группа изыскала инвесторов, предоставивших начальный капитал, и выкупила предприятия, точнее, его селекционно-прикладную часть, на которую предварительно были переоформлены патенты на все имевшиеся на то время сорта.

Следует отметить, что сортовой потенциал, хотя и был выкуплен полностью, сразу подвергся строгой ревизии. Ведь каждый невостребованный сорт – это выброшенные деньги, что само по себе непозволительная роскошь для рачительных немцев. Часть сортов была оставлена «доживать свой век» вместе с привычными к ним «колхозниками». А наиболее перспективные для нового рынка сорта стали активно внедрять в производство уже по западным стандартам.

Необходимо было с нуля наладить полный цикл коммерческого семеноводства (в госинституте его просто не существовало): поддерживающая селекция, планирование посевных площадей по сортам и классам, размножение в семеноводческих хозяйствах, заключение лицензионных договоров, сбыт семенного и товарного картофеля.

Параллельно приходилось решать и чисто организационные задачи, в частности передать в ведение государственных академий и университетов подразделения, специализирующи-

еся на фундаментальных исследованиях, и организовать должное взаимодействие с ними на будущее.

Важно было сохранить и оптимизировать собственные лаборатории для прикладных разработок (вирусные исследования, размножение *in-vitro*, генные технологии). И наконец, обеспечить полный контроль всех хозяйственных процессов, в особенности движения финансовых средств.

Реорганизация делалась нелегко. Освобождение от непрофильных активов неизбежно привело к сокращению персонала. Из 120 сотрудников, занятых в сфере селекции, осталось лишь 45. Однако все трудности переходного периода были успешно преодолены, и в 1990 г. Была создана новая эффективная и современная компания, которая получила теперь уже известное во всем мире название «Норика».

Это лишь некоторые размышления, основанные на опыте создания и функционирования селекционно-семеноводческих центров в Германии. Я далек от мысли навязывать читателю какие-либо модели и уж тем более оспаривать недавнее решение премьер-министра запретить приватизацию селекционных станций. Уверен, Россия, как было и будет всегда, сама найдет свой уникальный путь. Путь возрождения и процветания признанной во всем мире советской, российской селекционной науки. Федеральная союз селекционеров Германии готов оказать российским коллегам всю необходимую помощь в этой большой и трудной работе.

ЭКСПОРТ СЕМЯН: ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ

SEED EXPORT: DEVELOPMENT PROSPECTS SEEDS

Романенко А. А., Керимов В. Р.

ФГБНУ «НЦЗ имени П.П. Лукьяненко»

АННОТАЦИЯ: проведен анализ ситуации экспорта российских семян. Определена стратегия внедрения своих селекционных достижений путем заключения договоров с научно-исследовательскими учреждениями о научно-техническом сотрудничестве, с госкомиссиями по испытанию и регистрации сортов и гибридов Узбекистане, Армении, Украине, Грузии, Азербайджане, Туркменистане, а также в Турецкой Республике. Кубанские сорта включены в Госреестры республик ближнего зарубежья, институт более 25 лет поставляет оригинальные, элитные и репродукционные семена в эти страны. Средний объем поставок за 25 лет – около 5 тыс. тонн ежегодно. Сделан вывод о необходимости усилить работу по испытанию, регистрации, продвижению сортов и гибридов в других странах.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: экспорт семян, озимая пшеница, кукуруза, Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию, научно-техническое сотрудничество, сортообновление.

ABSTRACT: the analysis of the situation of export of Russian seeds. The strategy of implementing their breeding achievements was determined by concluding agreements with scientific and research institutions on scientific and technical cooperation, with state commissions on testing and registering varieties and hybrids of Uzbekistan, Armenia, Ukraine, Georgia, Azerbaijan, Turkmenistan, and also in the Republic of Turkey. Kuban varieties are included in the State Register of the republics of the near abroad, the institute has been supplying original, elite and reproduction seeds to these countries for more than 25 years. The average volume of deliveries in 25 years is about 5

thousand tons annually. The conclusion is made about the need to strengthen the work on testing, registration, promotion of varieties and hybrids in other countries.

KEY WORDS: export of seeds, winter wheat, corn, State Register of Breeding Achievements Approved for Use, Scientific and Technical Cooperation, Variety Renewal.

Самый эффективный путь увеличения урожайности и качества сельскохозяйственной продукции – внедрение в производство новых сортов и гибридов.

После развала Советского Союза научно-исследовательские институты, как в России, так и в союзных республиках попали в трудную экономическую ситуацию. Перед ними стоял вопрос о выживании в новых условиях.

На тот момент в странах ближнего зарубежья происходил процесс интеграции и имел место наплыв продукции иностранной селекции. В бывших союзных республиках выращивали иностранные сорта и гибриды: американские, австрийские, китайские, французские, сербские, немецкие. Минсельхозы некоторых из этих стран создали совместные предприятия с французскими, сербскими семеноводами.

В 90-е годы мы то же искали рынки сбыта, хотели внедрять свои селекционные достижения. Заключали договоры с научно-исследовательскими учреждениями о научно-техническом сотрудничестве, с госкомиссиями по испытанию и регистрации сортов и гибридов в вышеперечисленных странах, понеся определенные затраты. Надо отметить, что мы добились положительных результатов.

Сорта Краснодарского НИИСХ допущены к использованию в странах ближнего зарубежья: Узбекистане, Армении, Украине, Грузии, Азербайджане, Туркменистане, а также в Турецкой Республике.

В период сотрудничества только в Госреестр Узбекистана включены более 30 сортов озимой пшеницы, 2 сорта озимого ячменя (табл.1). Наши сорта занимают там более 90 % посевных площадей.

Таблица 1 - Сорты, включенные в Госреестры других стран

Страны	Районированы	Признаны перспективными
Азербайджан	9	-
Армения	5	3
Грузия	3	4
Казахстан	1	7
Кыргызстан	7	3
Молдова	10	2
Таджикистан	5	2
Туркменистан	5	-
Узбекистан	30	4
Украина	19	-
Турция	3	2

Кубанские сорта озимой пшеницы потеснили конкурентов из дальнего зарубежья в Азербайджане, Узбекистане, Грузии, Армении.

Благодаря тому, что сорта включены в Госреестры республик ближнего зарубежья, институт более 25 лет поставляет оригинальные, элитные и репродукционные семена в эти страны. Средний объем поставок за 25 лет – около 5 тыс. тонн ежегодно. Но основной проблемой остается их нестабильность (рис. 1).

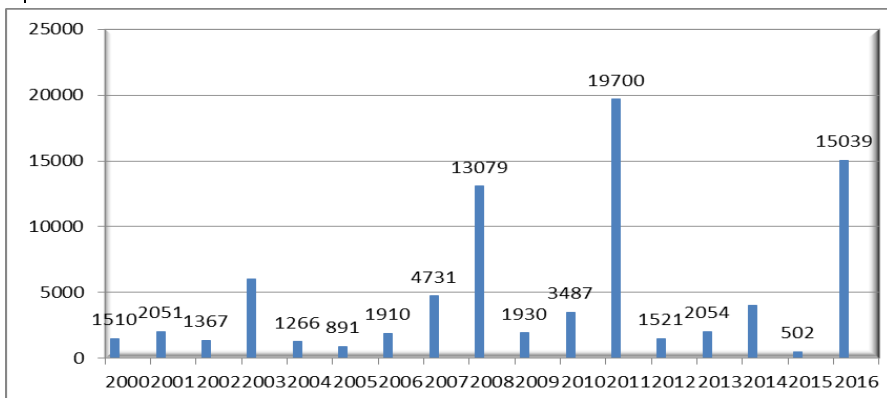


Рис. 1 - Продажа семян в страны СНГ и Турцию в 2000-2016 гг., тн

Во-первых, в соседних странах в большинстве случаев семена приобретают за счет средств, выделенных государством. Нерегулярное бюджетное финансирование приводит к цикличности поставок и нарушает планомерное сортообновление и сортосмену. Во-вторых, в 2010-2015 гг. на объем поставок за пределы России оказало влияние Постановление Правительства Российской Федерации о запрете на вывоз с территории России некоторых видов сельскохозяйственных культур и Постановление Правительства о ставках вывозных таможенных пошлин на пшеницу и меслин. Запрет распространялся и на семена зерновых. В результате время было упущено, проходили сроки сева, и объем поставок значительно сократился. Репутация института как надежного партнера была подорвана.

Ежегодно на более 5 млн. га в Российской Федерации и за рубежом возделывают свыше 60 сортов пшеницы, 52 гибрида кукурузы селекции Краснодарского НИИСХ им. П.П. Лукьяненко. В Краснодарском крае 98-100 % посевных площадей озимых колосовых занимают сорта нашего института.

Интенсивность селекционных работ в Краснодарском НИИСХ возрастает. Новые сорта озимой пшеницы отличаются высокой продуктивностью, устойчивостью к полеганию,

большим размахом по продолжительности вегетационного периода – 14-15 дней.

О широкой экологической приспособленности сортов пшеницы и гибридов кукурузы говорит их районирование в обширном спектре географических и климатических условий (табл. 2,3).

Таблица 2 - Районирование сортов пшеницы

Сорта 1	Регионы допуска
Антонина	6, 8
Бригада	6, 8
Гром	5, 6, 8
Доля	6, 8
Есаул	6, 8
Зимтра	6, 8
Лауреат	6, 8
Лига 1	1, 6, 8
Протон	6, 8
Прасковья	6, 8
Курьер (яровая мягкая пшеница)	5, 6

Таблица 3 - Районирование гибридов кукурузы

Сорта 1	Регионы допуска
Росс 140 СВ	2-5, 7, 9-11
Краснодарский 194 МВ	3-7, 11
Росс 195 МВ	3, 4, 7, 10, Беларусь
Росс 195 МВ	2, 3, 7, 10, Беларусь
Росс 199 МВ	2, 3, 5, 7, 10, Беларусь
Краснодарский 292 АМВ	5, 6, 8
Краснодарский 230 МВ	5, 6, 8
Краснодарский 291 АМВ	3, 5, 6
Краснодарский 377 АМВ	6, 8
Краснодарский 425 МВ	6, 8

В 2016 г. 7 и 10 гибридов кукурузы, испытанных в фирме «КОС-МАИС» Гулькевичского района Краснодарского края, дали урожайность более 100 ц/га (табл. 4).

Испытание гибридов кукурузы селекции нашего института мы проводим в Пакистане, Турции, Китае и Марокко. Полученные результаты очень радуют. В Китае есть перспективы районирования гибридов, после чего станет возможной их реализация.

А при испытаниях в Казахстане и Кыргызстане в 2016 году получена высокая урожайность гибридов кукурузы с уборочной влажностью 11-13 % (табл. 5).

Таблица 4 - Результаты испытаний гибридов кукурузы

Гибриды	ФАО	Урожайность зерна, ц/га	Уборочная влажность зерна, %
Краснодарский 230 МВ	250	93,3	12,1
Краснодарский 291 АМВ	290	109,0	17,2
Краснодарский 292 АМВ	290	107,7	15,6
Краснодарский 377 АМВ	370	117,0	17,1
Краснодарский 385 МВ	380	106,7	19,1
Краснодарский 425 МВ	420	108,7	15,7
Краснодарский 455 МВ	450	108,0	26,4
Краснодарский 452 АМВ	450	107,3	28,1
Краснодарский 514 АМВ	530	98,1	19,8
Краснодарский 507 АМВ	530	90,9	20,0

Таблица 5 - Результаты испытаний гибридов кукурузы в ближнем зарубежья

Гибриды	Урожайность зерна, ц/га	Уборочная влажность зерна, %
Казахстан		
Краснодарский 455 МВ	98	16
Кыргызстан		
Краснодарский 291 АМВ	111	11
Краснодарский 455 МВ	95	13

Успешное внедрение и распространение сортов селекции нашего института обеспечивается масштабным семеноводством. Первичное семеноводство ведется по 70 сортам озимой пшеницы, а промышленное полностью закрывает потребности хозяйств в семенах высшей репродукции.

Созданный и развивающийся в КНИИСХ инновационный селекционный семеноводческий комплекс способствует широкому распространению сортов и гибридов не только в Российской Федерации, но и за рубежом.

В то же время в Реестре Европейского Союза нет ни одного российского сорта или гибрида. Второй год мы занимаемся изучением этого вопроса. Ограничение поставок связано с барьерами при получении сертификатов ОЕСД. В настоящее время большую работу в преодолении этих барьеров приводит Минсельхоз России.

Россия на мировом рынке семян присутствует лишь как импортер. Мы испытывали наши сорта в Германии. По заключению немецких специалистов, самая низкая себестоимость зерна оказалась у сорта озимой пшеницы Краснодарская 99. Защищая свой рынок, они не приобретают российские семена в больших количествах.

Мы плотно сотрудничаем с Турецкой Республикой. В Реестр Турции включены сорта и разрешено производство семян озимой мягкой пшеницы Нота, Юбилейная 100, Краснодар-

ская 99, Таня; озимой твердой пшеницы Уния и озимого ячменя Кондрат. Семеноводы Турции готовы ежегодно закупать большое количество семян наших сортов.

Краснодарский НИИСХ сотрудничает со многими НИИ и селекционно-семеноводческими фирмами Российской Федерации, где есть высокоурожайные высококачественные сорта и гибриды сельскохозяйственных культур. Они конкурентоспособны, имеют перспективу для экспорта. Качество семенного материала улучшается с каждым годом и уже не уступает импортному. Осталось усилить работу по испытанию, регистрации, продвижению сортов и гибридов в других странах.

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО. ПОЧЕМУ НЕТ?

PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP. WHY NO?

Савченко И. Т.

*Закрытое акционерное общество «Агрофирма Павловская
нива»*

АННОТАЦИЯ: в сложившейся ситуации в российской системе государственного сортоиспытания ЗАО «Агрофирма Павловская нива», создав материально-техническую базу для селекционно-семеноводческой деятельности в 2016 году и используя зарубежный опыт государственно-частного партнерства, открыло на базе своего хозяйства государственный сортоиспытательный участок с целью развития семеноводства и проведения сортоиспытания. На фоне западных санкций и колоссальной, по некоторым культурам, зависимости от иностранного селекционного материала этот вопрос приобретает особую актуальность.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: селекционно-семеноводческий центр, государственно-частное партнерство, селекция, семеноводство, сортоучасток, сорт, гибрид, озимая пшеница.

ABSTRACT: in the current situation in the Russian system of state variety testing, Agrofirma Pavlovskaya Niva CJSC, creating the material and technical base for breeding and seed production in 2016 and using foreign experience of public-private partnership, opened on the basis of its own economy the state variety testing site for the development of seed production and carrying out variety testing. Against the background of Western sanctions and the colossal, in some cultures, dependence on foreign breeding material, this issue is of particular relevance.

KEY WORDS: seed breeding center, public-private partnership, selection, seed production, variety plot, variety, hybrid, winter wheat.

Наше предприятие – ЗАО «Агрофирма Павловская нива» уже лет серьезно занимается семеноводством зерновых и зернобобовых культур. Мы имеем лицензионные договора практически со всеми селекционными центрами европейской части страны, а также с институтами в Одессе и Киеве в Украине.

Занимаясь этой работой, мы, конечно же, не могли не взаимодействовать очень плотно с ФГБУ «Госсорткомиссия». В результате поняли, насколько важную работу делает эта федеральная структура АПК для нашей страны – с ее огромными пространствами и разнообразием климатических условий. Одна только наша Воронежская область расположена в трех ярко выраженных климатических зонах. Продавая семена в Пензенскую область, Республику Мордовия, другие регионы страны, мы должны точно знать, какие сорта, например, озимой пшеницы наиболее подходят именно там, чтобы не потерять постоянных покупателей.

Очень скоро стало ясно, что мы как семеноводы не можем остаться в стороне от проблем сортоиспытания. Seriously занимаясь семеноводством, в том числе и первичным, мы сформировали весь необходимый для этого набор сельскохозяйственной техники и в году пригласили на постоянную работу доктора сельскохозяйственных наук селекционера Алексея Васильевича Титаренко, который великолепно знает и применяет методику сортоиспытания.

Создав материально-техническую базу для селекционно-семеноводческой деятельности, в 2016 году мы решили использовать зарубежный опыт государственно-частного партнерства и обратились в ФГБУ «Госсорткомиссия» с предложением об открытии на базе нашего хозяйства государственного сортоиспытательного участка взамен ликвидированного в Богучаровском районе.

Несмотря на то, что это предложение могло показаться нестандартным, к чести руководителей ФГБУ «Госсорткомиссия» и прежде всего заместителя председателя Виктора Ива-

новича Старцева 21 июня 2016 года вышел приказ о создании Ерышевского ГСУ. При этом были учтены все условия, необходимые для методически правильной закладки сортоопытов, независимой оценки результатов сортоиспытания под руководством и контролем специалистов ФГБУ «Госсорткомиссия».

В настоящее время уже можно подвести первые итоги работы. У специалистов ФГБУ «Госсорткомиссия» не было замечаний к соблюдению методик сортоиспытания и технологий возделывания сельскохозяйственных растений. Мы старались создать оптимальный агрофон для максимально полной реализации всех хозяйственно ценных признаков, заложенных селекционером в испытываемый сорт.

Справедливости ради надо сказать, что опыт подобной работы имеется и в Курской области. Там Щигровский ГСУ использует помощь компании «ЭкоНива-АПК Холдинг», Обоянскому ГСУ предоставлены возможности АО «Артель».

Сортоиспытание оказалось полезным для нас и как источник информации о лучших сортах, которые присылают нам со всего мира. Теперь мы можем наглядно увидеть, какую долю вносит новый сорт в эффективность производства. Например, если озимая пшеница, которая занимает у нас почти 20 тыс. га, даст дополнительную прибавку урожайности хотя бы на ц/га, то с этой площади мы сможем получить около 14 млн. руб. дополнительной чистой прибыли, которые с лихвой окупят все наши затраты на сортоиспытание.

Развивая это направление, мы ставим перед собой амбициозную цель – участие в работе по импортозамещению сортов сельскохозяйственных растений с помощью создания селекционно-семеноводческого центра. На фоне западных санкций и колоссальной, по некоторым культурам, зависимости от иностранного селекционного материала этот вопрос приобретает особую актуальность. В настоящее время большинство селекционных центров в нашей стране сосредоточены в государственных научно-исследовательских учреждениях, где финансовых

проблем не меньше, чем в сортоиспытании. Вместо развития селекционной работы они вынуждены заниматься семеноводством с целью сокращения отставания от Запада в специфических вопросах селекции и генетики!

Понятно, что все упирается в недостаточное госфинансирование. И в обозримом будущем госбюджет не сможет обеспечить в ни селекцию, ни госсортоиспытания. Непонятно другое. Почему при такой ситуации практически ничего не делается для привлечения в этой отрасли внебюджетного финансирования?

Действительно, сегодня многие, даже развитые богатые страны, в том числе в Европе, считают обременительным для бюджета государства финансировать весь объем сортоиспытаний, не говоря уже о селекции. Лично я не знаю ни одного иностранного сорта или гибрида, созданного в госпредприятии. Например, во Франции процесс госсортоиспытания госчиновники только жестко контролируют, а работы непосредственно в поле выполняют за свой счет частные компании, создающие новые сорта и гибриды. И кто скажет, Франция – отсталая страна в вопросах сельского хозяйства вообще и растениеводства в частности?

Если ничего принципиально не менять в системе финансирования селекционных и сортоиспытаний, то ни о какой ликвидации зависимости от импортных сортов и семян даже говорить не приходится. Она, зависимость, к сожалению, будет каждый год только усиливаться.

Полагаю, что в сложившихся условиях страна не может позволить себе, чтобы любой успешный селекционер России из-за недостатка финансовых возможностей не мог реализовать свой потенциал. И подставить плечо им должны именно мы, семеноводы. Возьму на себя ответственность заверить, что серьезные отечественные семеноводческие фирмы сегодня готовы это сделать. Дело за инициализацией Минсельхозом и Федеральным агентством научных организаций соответствующих решений, которые, с одной стороны, ни в коем

случае не навредили бы успешно работающим селекцентрам, таким как, например, Краснодарский НИИСХ им. П.П. Лукьяненко. Но с другой стороны, позволили бы специалистам селекцентров, которые по разным причинам оказались в условиях очень ограниченных финансовых возможностей, реализовать свой потенциал, в полном объеме используя доброе взаимовыгодное сотрудничество серьезными семеноводческими компаниями.

Только о координации этой деятельности. Конечно, ведущая роль принадлежит Минсельхозу. Но большой и далеко не реализованный потенциал имеют также отраслевые союзы.

Прошедший глубокую реорганизацию Национальный союз селекционеров и семеноводов имеет теперь своих представителей в каждом субъекте Российской Федерации, активно участвует в сближении позиций селекцентра и семеновода. Но основная задача Союза – содействие в наведении порядка на рынке семян, помощь селекцентрам в сборе роялти.

Лишь объединив усилия всех структур, занятых в АПК нашей страны, мы сможем выйти на передовые рубежи не только не только по объему продукции, но и по ее качеству, а следовательно, востребованности на внутреннем и внешних рынках.

Бенко Н. И.

Семенной бизнес: новые понятия и правила игры4

Князев Р. А.

Без реализации семян все остальное не имеет смысла .9

Кочегура А. В.

Селекция отечественных сортов сои для разных регионов России и зарубежья14

Лобач И. А.

Анализ ситуации, сложившейся в российской системе государственного сортоиспытания25

Лобач И. А., Громыко Е. В.

Экспорт семян кукурузы и подсолнечника: возможности, стратегия, перспектива33

Лобач И. А., Самусь М. В.

Возможности государственно-частного партнерства для развития отечественной селекции и семеноводства40

Лобач И. А., Самусь М. В.

Грунтовой контроль – эффективный инструмент в борьбе с контрафактом48

Лобач И. А., Самусь М. В.

Позиция национальной ассоциации производителей семян кукурузы и подсолнечника в борьбе с контрафактом семян54

Лобач И. А., Тешева С. А.

Кадровое обеспечение селекции и семеноводства и повышение профессионального уровня специалистов62

Платонов С. В.

Селекция: государственная или частная.....67

Романенко А. А., Керимов В. Р.

Экспорт семян: перспектива развития73

Савченко И. Т.

Государственно-частное партнерство. Почему нет?81

Научное издание

Коллектив авторов

**ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
ОТЕЧЕСТВЕННОЙ СЕЛЕКЦИИ
И СЕМЕНОВОДСТВА**

Сборник статей

Статьи представлены в авторской редакции

Компьютерная верстка – А. А. Карандашева

Дизайн обложки – Н. П. Лиханская

Подписано в печать 17.10.18. Формат 60 × 84 ¹/₁₆.

Усл. печ. л. – 5,1. Уч.-изд. л. – 4.

Тираж 100 экз. Заказ № .

Типография Кубанского государственного аграрного университета.
350044, г. Краснодар, ул. Калинина, 13

